

ПРИСТАНИЩЕ ВАРНА - ЕАД

№ 3483

24-04-2017..... 20.....г.

гр.ВАРНА

**МЕЖДИНЕН
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА НА
ПРИСТАНИЩЕ ВАРНА ЕАД**

Съдържащ информация за важни събития, настъпили през първото тримесечие на 2017 година и с натрупване от началото на текущата година, съгласно чл. 100о, ал .4, т. 2 от ЗППЦК

I. ФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ

в хил. лева	отчетен период	съответен период на предходна година	Ръст/спад (%)
Нетни приходи от продажби	15 217	15 657	- 2,8%
Оперативни разходи	11 937	11 387	4,8%
Печалба преди лихви и данъци и амортизации	3 280	4 270	- 23,2%
ЕВИТДА/Приходи от продажби (%)	21,6%	27,3%	- 21,0%
Печалба преди лихви и данъци (ЕВИТ)	2 038	3 079	- 33,8%
ЕВИТ/Приходи от продажби (%)	13,39%	19,7%	- 31,9%
Печалба преди данъци	2 022	3 059	- 33,9%
Нетна печалба	2 022	3 059	- 33,9%
Паричен поток (печалба + амортизации)	3 264	4 250	- 23,2%
в хил. лева	отчетен период	31.12.2016	Ръст/спад (%)
Краткотрайни активи	31 064	30 060	3,3%
Краткосрочни пасиви	11 514	10 071	14,3%
Оборотен капитал	19 439	19 877	- 2,2%
Зает капитал	53 127	53 127	0,0%
Текуща ликвидност	2,70	2,98	- 9,6%
Дългосрочни пасиви/Сума на активите (%)	8,2%	11,5%	- 29,3%
	отчетен период	съответен период на предходна година	Ръст/спад (%)
Средно-списъчен брой на служителите за периода (бр.)	1 539	1 588	- 3,1%
Средна работна заплата за периода (лв.)	1 123	1 055	6,4%
Обработени товари (хил. тона)	2 239	2 071	8,1%
Приходи от продажби на един зает (лв.)	9 888	9 860	0,3%
Натовареност на разполагаемия капацитет (%)	67,8	62,8	8,1%

Рентабилността (печалба/ приходи от продажби) за отчетния период е 13,29%.

Към 31.03.2017 г. в "Пристанище Варна" ЕАД са обработени 2 239 хил. тона товари. В сравнение със съответния период на предходната година са обработени със 168 хил. тона повече товари, или отчитаме увеличение с 8,1%.

През отчетния период се отчита намаление на товарооборота в пристанищен терминал Варна - Изток с 115 хил. тона (22,37%) и увеличение на обработените товари в пристанищен терминал Варна - Запад с 283 хил. тона (18,18%).

Към 31.03.2017 г. – 61,41% от товарите са в насипно състояние, 8,17% - генерални товари, 10,32% - наливни товари и 20,10% - товари в контейнери.

Спрямо съответния период на предходната година средно - списъчния състав е намален с 49 бр.

II. ВЛИЯНИЕ НА ВАЖНИТЕ СЪБИТИЯ ЗА „ПРИСТАНИЩЕ ВАРНА“ ЕАД, НАСТЪПИЛИ ПРЕЗ ПЪРВО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2017 г., ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ВЪВ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ КЪМ 31.03.2017 г.

На Съвета на директорите не са известни важни събития, настъпили през настоящото тримесечие на 2017 година, които биха могли да окажат влияние върху финансовите резултати на дружеството.

III. ОПИСАНИЕ НА ОСНОВНИТЕ РИСКОВЕ

Световната икономическа криза и нейните ефекти за страната (сривове на международните пазари на търгуваните товари, намаляване на потреблението, намаляване на чуждите инвестиции, забавяне ръста на БВП и пр.), дават своето отражение върху морския бизнес и пристанищата.

- Очерталата се тенденция за намаление на общия тонаж обработвани товари на стратегическите ни клиенти (Солвей Соди АД, Нитрополихим АД, Девня Цимент АД, Каолин АД, Аурубис АД), които обичайно осигуряват малко над 40% от товарооборота на пристанището и между 20-24% от приходите;
- бавното и трудно съвземане от кризата на стратегическите и традиционни клиенти на пристанището;
- Все още невъзстановени пазари на традиционно работещи се в Пристанището товари (метали, товари за строителството);
- непрекъснатите атаки от клиентите за намаляване цените на услугите;
- неизвестната зърнена реколта;
- опасност от насочването на клиентите към други пристанища в региона, прилагащи към клиентите силна и агресивна политика на „ниски цени“;
- Неизвестността относно продължението на проекта „Южен поток“, свързано с оказването на пристанищни услуги по претоварването и съхранението на газопроводни тръби на територията на „Пристанище Варна“ ЕАД

Основните акценти на предприетите от ръководството на „Пристанище Варна“ ЕАД мерки за минимизиране на риска, са насочени към:

- прилагане на различни маркетинг средства и лостове с цел задържането на стратегическите и традиционните клиенти;
- привличане на нови товари и клиенти;
- предоставяне на съобразени и разумни облекчени условия при оказването на услугите.

ПЕТЪР СЕФЕРОВ,
Изпълнителен директор

