

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
на
„ВИПОМ” АД - гр.Видин
за
2009 година

ПРИЕТ С ПРОТОКОЛ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ ОТ 15.03.2010 Г.

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ С
РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ. 33 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО И ИЗИСКВАНИЯТА
НА ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

31 декември 2009 г.

Обща информация:

Фирмено наименование: „Випом” АД

Предмет на дейност: Производство на помпи, помпени агрегати и резервни части

Директори:

Гошо Цанков Георгиев - Изпълнителен Директор

Регистриран офис: гр.Видин, ул. „Цар Иван Асен II” № 9

Правни консултанти: адвокат Рени Христова Дългачева

Обслужваща банка: „Интернешънъл Асет Банк” АД - клон Видин

Одитор: „ЕЙЧ ЕЛ БИ България” ООД - гр. София

Отговорност на ръководството:

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика. Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите МСФО, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие. Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности. С оглед обстоятелството, че „Випом“ АД публично дружество отговорностите на ръководството са големи. Акциите на дружеството са публично предлагани и това задължава ръководството да изготвя проспекти за публичното предлагане на акциите и да спазва стриктно счетоводните и финансови изисквания.

Информация относно възнагражденията на управителните органи - Съвет на директорите, със сключени договори за управление и контрол:

През 2009 година начислените разходи за възнаграждения на членовете на Съвета на директорите по договори за управление и контрол възлизат на 39 497.00 лева. Осигуровките върху възнагражденията са 5 654.00 лв. Възнаграждението на Изпълнителния директор е включено във възнаграждението на Съвета на директорите.

Информация относно придобиването и притежаването на акции на Дружеството от членовете на Съвета на директорите.

№	ИМЕ	Брой акции	% от капитала
1	Гошо Цанков Георгиев - председател	13	0.004
2	Иван Петров Ревалски - член	0	0
3	Красимир Андреев Кръстев-член	0	0

Информация относно участието на членовете на Съвета на директорите като неограничено отговорни съдружници, участие в управлението и притежаването на 25 и повече на сто от капитала на други дружества.

Гошо Цанков Георгиев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Иван Петров Ревалски не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Красимир Андреев Кръстев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Учредяване, управление и структура на Дружеството

„Випом“ АД е акционерно дружество съгласно Търговския закон, със седалище и адрес на управление, както следва:
гр. Видин, п.к. 3700
ул. „Цар Иван Асен II“ № 9
Тел./094/60-90-25
Факс /094/60-90-21

„Випом“ АД е вписано във Видински окръжен съд, фирменно дело 228/97г., том IV, партида №127, ст.74, рег.1 по описа на фирмено отделение на Видински окръжен съд.

С решение № 405/13.11.2002 г. на Видинския окръжен съд „Випом“ АД е вписан като публично дружество в регистъра на публичните дружества и други елементи на ценни книжа, водени от ДКЦК на основание чл.18, ал.1 от ЗППЦК.

С решение № 990/06.12.2005 г. на Видинския окръжен съд се прави промяна в СД и вписване на нов Изпълнителен Директор.

С решение №739/12.09.2007г. на Видинския окръжен съд се вписва промяна в Съвета на директорите.

Към 31.12.2009 г. акционерният капитал е 299 120 лева, разпределен в 299 120 броя акции с номинална стойност 1 лев всяка една.

Разпределението на акционерния капитал към 31.12.2009 година е, както следва:

№ по ред	Акционери	Брой Акции	Относителен дял, %
1.	Общо физически лица	29 163	9.7%
2.	Общо юридически лица	269 957	90.3%
	Общо капитал	299 120	100.0 %

Структура на основния капитал на дружеството през 2009 г., сравнена с 2008 г.:

Акционери	31.12.2008 г.				31.12.2009 г.			
	Брой акции	Стойност	Платени	% Дял	Брой акции	Стойност	Платени	% Дял
„Pandects Co.” - Кипър	147 000	147 000	147 000	49%	147 000	147 000	147 000	49.14%
„N&A Co.” - Кипър	62 673	62 673	62 673	21%	62 673	62 673	62 673	20.95%
„MEI - Romanie en Bulgarie”	37 392	37 392	37 392	13%	37 372	37 372	37 372	12.49%
„Приви” АД	15 696	15 696	15 696	5%	15 696	15 696	15 696	5.25%
Министерство на икономиката					342	342	342	0.11%
ДФ „КД Акции България”	1230	1230	1230	0%	1 335	1 335	1 335	0.45%
„ТК-Холд” АД	5551	5551	5551	2%	5551	5551	5551	1.85%
Физически лица	29163	29163	29163	10%	28 973	28 973	28 973	9.69%
Други юридически лица	415	415	415	0%	178	178	178	0.07%
Общо	299120	299120	299120	100%	299120	299120	299120	100%

Акционери, притежаващи над 5% от броя на акциите на Дружеството са: „Приви” АД, „Pandects Co.” – Кипър, „N&A Co.” - Кипър, „MEI Romanie en Bulgarie” - Холандия.

„Випом” АД е акционерно дружество със 100% частно участие и с предмет на дейност – производство на помпи, помпени агрегати и резервни части за тях.

„Випом“ АД се управлява от съвет на директорите, вписан в Търговския регистър и състоящ се от трима члена:

- Гошо Цанков Георгиев - ЕГН 5712101748 - председател и изпълнителен директор
- Иван Петров Ревалски - ЕГН 5912100245 - заместник председател
- Красимир Андреев Кръстев - ЕГН 6612261746- член

Извършени промени

Собствения капитал на „Випом“ АД не е променян през 2009 г.

Свързани лица

„Випом“ АД е част от икономически свързаната група на следните дружества:

- „Випом“ ООО – Москва, Русия, като „Випом“ АД е 100% собственик на капитала;

Търговските взаимоотношения между „Випом“ АД и дъщерното дружество от икономическата група са поставени на равнопоставена търговска основа и не са предоставени никакви преференции или облекчения на базата на това, че са свързани лица.

Численост и структура на персонала

Списък на персонала по класове професии

Към 31.12.2009 г. списъчният брой на персонала на дружеството е 201 души.

Наименование	Средносписъчен брой към 31.12.2009г
Общо насти лица по трудово правоотношение, в т.ч.:	212
- Ръководни служители	18
- Аналитични специалисти	17
- Приложни специалисти	22
- Квалифицирани производствени работници	76
- Помощен персонал	12
- Оператори на съоръжения, машини и транспортни средства	51
- Нискоквалифицирани работници	16

Образователният ценз на персонала през 2009 година, сравнен с 2008 година, е следния:

№ по ред	Персонал	Брой	
		2009г.	2008г.
1	Висше образование – степен „магистър“	35	35
2	Средно образование	153	191
3	Основно образование	13	23

Движението на персонала в Дружеството през 2009 г., сравнено с 2008 г., е следното:

№ по ред	Персонал	Мярка	Цялата година		Разлика, +/-
			2009 г.	2008 г.	
1	Състав по списък в началото на годината	бр.	249	259	-10
2	Приети през годината	бр.	22	64	-42
3	Напуснали през годината	бр.	70	74	-4
4	Състав по списък в края на годината	бр.	201	249	-48

През 2009 година броят на напусналите е 70, а броят на приетите е 22, което е свързано с необходимост от допълнителна квалификация и преквалификация на новите кадри и дава отражение както върху произведената стокова продукция, така и върху производителността на труда.

Кратък преглед на състоянието на пазара

Като цяло, продуктова номенклатура на „Випом“ АД е добре развита и се реализира както на вътрешния, така и на външния пазар.

За 2009 година са реализирани продажби на продукция в размер на 5427 хил.лв., в това число:

- износ – 2,473 хил. лв.

- продажби на вътрешен пазар – 2,954 хил.лв.

Видно от ОПР и Баланса на Дружеството, за последния отчетен период е реализирана печалба в размер 311 хил. лв.

Структурата на продажбите, осъществени от Дружеството през 2009 година, сравнена с 2008 година, по направления - външен и вътрешен пазар, е както следва:

Направление на продажбите: външен / вътрешен пазар	2009 г.	2008 г.
Външен пазар	2,473 хил.лв	3,499 хил.лв.
Вътрешен пазар	2,954 хил.лв.	1,746 хил.лв.
Общо	5,427 хил.лв.	5,245 хил.лв.

Забележка: Всички посочени в настоящия документ суми не включват ДДС.

Структурата на продажбите в процентно изражение за 2009г. и 2008г. е следната:

Направление на продажбите: външен / вътрешен пазар	2009 г.	2008 г.
Вътрешен пазар – относителен дял	54.43 %	33.3 %
Външен пазар – относителен дял	45.57 %	66.7 %
Общо	100.00 %	100.00%

От горната таблица е видно, че за разлика от 2008 година, когато износът е решаващ за формиране на постъпленията от продажби на Дружеството, през 2009 година основен пазар за реализация на продукцията се оказва вътрешния. Основна причина за това е чувствителния спад на поръчките от чужбина и най-вече Русия, породен от световната финансова и икономическа криза, започнала през 2008г. и продължила през цялата 2009г..

Вътрешен пазар

На следващата таблица е направено сравнение на реализирани обемни само на вътрешния пазар за 2009 г. и 2008 г. (за едногодишен период) по типове помпи:

Артикул – тип помпи	2009 г.	2008 г.
„Вида“ - монофазни помпи	43,082.25	41,503.00
„Д“	1,765,206.00	350,763.80
„М“, „МГ“, „МП“, „МС“	97,419.06	189,024.96
„Е“	161,436.94	280,551.26
„ПВ“	14,320.00	14,598.53
„Ш4“, „КШ“	42,875.88	127,948.65
„ФКС“	6,672.00	8,507.00
„К“, „КВ“, „КВС“	22,221.96	88,531.96
„КС“, „С“	15,937.00	22,921.00
„КУЛ“	35,496.60	31,997.59
„ЕГ“	6,785.00	6,089.00
Помпи с ЧУ	15,817.50	26,713.00
„ВП“	45,078.00	19,063.00
„ФЕ“	3,101.00	3,647.00
Ремонт	90,544.62	52,029.03
Ръчни помпи	1,173.00	1,690.00
Рез. части, сл. двигатели и др.	586,471.19	480,413.41
Общо	2,953,638.00	1,746,180.99

Или, разпределението на реализацията на вътрешен пазар по серии помпи в процентно изразение, е следното:

Артикул – тип помпи	2009 г.	2008 г.
„Вида” – монофазни помпи	1.45%	2.37%
„Д”	59.76%	20.08%
„М”, „МТ”, „МП”, „МС”	3.30%	10.82%
„Е”	5.46%	16.06%
„ПВ”	0.48%	0.83%
„П4”, „КШ”	1.45%	7.32%
„ФКС”	0.22%	0.04%
„К”, „КВ”, „КВС”	0.75%	5.07%
„КС”, „С”	0.54%	1.30%
„КУЛ”	1.20%	1.80%
„ЕГ”	0.23%	0.34%
Помпи с ЧУ	0.54%	1.52%
„ВП”	1.53%	1.09%
„ФЕ”	0.10%	0.20%
Ремонт	3.06%	3.64%
Ръчни помпи	0.04%	0.01%
Рез. части, ел двигатели и други	19.89%	27.51%

По-високата реализация на вътрешния пазар през 2009 г. до голяма степен се дължи на реализирани помпи от серия „Д” по спечелен търг по ЗОП в „Мини Марица Изток” ЕАД, серия „400Д” и серия „Е” за АЕЦ „Козлодуй”, като и корабни помпи за „Делектра” АД и др.

В количествено изразение, през 2009 г., сравнено с 2008 г., на вътрешния пазар са реализирани по-малко на брой помпи, като най-чувствително е намалението при сериите помпи с по-ниска себестойност, респ. пролажна цена., което е видно от следващата таблица.

Артикул – тип помпи	2009 г.	2008 г.
„Вида” – монофазни помпи	177	177
„Д”	46	27
„М”, „МТ”, „МП”, „МС”	22	59
„Е”	126	196
„ПВ”	3	5
„Ш”, „КШ”	13	34
„ФКС”	4	6
„К”, „КВ”, „КВС”	5	16
„КС”, „С”	6	10
„КУЛ”	11	11
„ЕГ”	5	6
Помпи с ЧУ	5	8
„ВП”	13	17
„ФЕ”	2	2
Ремонт	34	38
Ръчни помпи	12	22
Общо	484	634

Причини за намалението се явяват, от една страна, световната икономическата и финансова криза, задълбочила се през 2009 г., и от друга страна, като следствие на първата причина, липсата на средства за инвестиции при болшинството потребители, и дори отпадането от пазара на някои клиенти (например обявеното през 2009 г. в несъстоятелност „Кремиковци” АД).

Завишението в общатата стойност на продажбите на вътрешния пазар, въпреки намалението в количествено изражение, се дължи основно на реализираните помпи тип "Д" от неръждаема стомана, характеризиращи се с много по-висока себестойност и респ. продажна цена.

Основни клиенти на вътрешния пазар

С най-голям дял в реализацията на продукцията на Дружеството на вътрешния пазар през 2009 година са следните фирми:

КЛИЕНТ	Стойност, хил. лв
"Мини Марица Изток" ЕАД – гр. Раднево	1,909
"АЕЦ Козлодуй" ЕАД	120
"Делектра" АД	89
"Елаците мед" АД – с. Мирково	88
"В и К" ООД – гр. Варна	62
"ТЕЦ Марица Изток 2" ЕАД	74
"Випом Инвест" АД - София	57
"Енел Марица изток 3" АД	45

Възможности за увеличение на продажбите на вътрешния пазар през 2010 г.

И през 2010г. "ВИПОМ" АД ще разчита на следните основни потребители на продукцията му:

1. "В и К" дружествата - тук усилията трябва да бъдат насочени в следните направления:

- успешно участие в конкурси за възлагане на обществени поръчки;
- използване на възможности за пряко договаряне;
- лични контакти със съответните отговорни лица.

2. Увеличаване обема на продажбите за крупни енергопроизводители като АЕЦ "Козлодуй", ТЕЦ "Марица изток" (1, 2 и 3), "Мини Марица Изток" ЕАД, възгледобивните предприятия околло Перник, "Лукойл-Нефтохим" АД - Бургас и др.

3. Масовия потребител.

Като цяло, усилията, свързани с повишаване нивото на продажбите, трябва да бъдат насочени предимно в следните направления:

- поддържане и установяване на контакти със служителите, пряко отговарящи за доставката на помпи и помпено оборудване в съответните дружества, експлоатиращи такива, като за целта се планират и осъществяват посещения във всички дружества от ВиК - сектора, възгледобивните предприятия, енергопроизводителите, структуроопределящи промишлени предприятия по райони и т.н.
- участие във всички процедури, организирани по Закона за обществените поръчки, както и участие като подизпълнители в такива процедури. Във връзка с това е необходимо търсене на начини за предлагане на по-атрактивни тръжни условия, като по-къс срок на доставка, по-дълъг период на разсрочено плащане и др.
- съкращаване на сроковете за производство и доставка на помпи, помпени агрегати и резервни части чрез планиране и производство на авансови поръчки за най-търсените стоки.
- повишаване на качеството и външния вид на предлаганите стоки.
- поддържане на постоянна връзка с клиентите и получаване на обратна информация от тях, касаеща тяхната удовлетвореност от стоките и условията за закупуването им.
- навремени отговори на отправените запитвания от съответните клиенти.
- реклама на произвежданата продукция, организиране и провеждане на презентации и други маркетингови мероприятия.

Външен пазар

Реализираната на външния пазар продукция през 2009 г. в стойностно изражение (в хил. лв), разпределена по типове помпи, е следната:

Изделие - тип	2009 г.	2008 г.
Помпи от серии Д, ВД, НДВ	1,456	2,279
Помпи от серии МТР, МП, МС	338	344
Помпи от серии К, КВ, КВС	49	124
Помпи от серии Ш, КШ	4	8
Помпи от серии Е, КЕМ	9	126
Резервни части	377	548
Отливки		69
Общо	2,473	3,498,958

Процентното разпределение на типовете реализирана на външния пазар продукция през 2009г. е видно от следната таблица:

Изделие - тип	2009 г.	2008 г.
Помпи от серии Д, ВД	58,87%	65,14%
Помпи от серии МТР, МП, МС	13,67%	9,80%
Помпи от серии К, КВ, КВС	1,98%	3,50%
Помпи от серии Ш, КШ	0,16%	0,20%
Помпи от серии Е, КЕМ	0,36%	3,60%
Резервни части	15,24%	15,66%
Отливки	0,00%	2,10%
Други	9,72%	0,00%

От справката, показана в следващата талица, се вижда, че количеството на изнесените през 2009 г. помпи чувствително е намаляло в сравнение с 2008 г..

Изделие	2009 г.	2008 г.
Помпи от сериите Д, ВД, НДВ	185	655
Помпи от сериите МТР, ЦНС	22	61
Помпи от сериите Е-ИСО, К	29	138
Помпи от сериите КЕМ	5	
Помпи от сериите ВП	11	28
Помпи от сериите Е, Ш, КШ	6	25
Помпи от сериите К, КС	3	2
Помпи от сериите КВ, КВС	1	7

Основни клиенти на външния пазар

Направленията на износа на Дружеството през 2009 година са показани в следната таблица:

Направление	Реализиран обем, лв
Азербейджан	6,960.00
Германия	6,247.75
Египет	28,251.97
Молдова	2,323.53
Руска Федерация	2,415,764.05
Сърбия	629.78
Украйна	2,420.54
Холандия	22,133.93
Общо:	2,484,731.55

Руска Федерация

Основна част от реализираната продукция за външния пазар, възлизаща на 2,416 хил.лв., или около 97,2% от износа на фирмата през 2009 г., е предназначена за фирмите ЗАО „РОСГИДРОМАШ-ЦЕНТР“ и ООО „ГИДРОМАШ“ – Руска Федерация. За тези клиенти

са изнесени основно помпи от сериите „Д“, „ВД“, „МТР“ и „Е-ISO“, които се използват в нефтодобивната и нефтепреработвателната промишленост, както и резервни части за тях. Увеличи се търсенето от тези клиенти на помпи в изпълнение от лята стомана, като и на помпи от неръждаема стомана, предназначени експлоатация в атомни електроцентрали.

Германия

През 2009 г. фирма „AP Pumpen“ закупи резервни части за корабни помпи, а фирма „A.S.M.“ – помпен агрегат тип 17KBC30. Продължава партньорството ни с фирма „Engineering Dobersek“, На която са изпратени множество оферти, основно за помпи от серията „Д“ и резервни части за тях.

През 2010 г. продължават заявките от тази фирма за доставка на резервни части за 550Д50.

Египет

Реализираната продукция за 2009г.е в обем 28 хил. лв с и е изнесена за фирма „Horse Engineering“. Закупени са помпени агрегати тип ВП и рез части за помпи 550Д22. Взаимоотношенията с този партньор са дългогодишни и се надяваме да продължат и през 2010 година,

Украйна

И през 2009 г. връзките ни с Украйна са основно с нашия представител - фирма “Еквивес сервис” - Киев. Запитванията са много, основно за помпи от сериите “Д” и “ВД”.

Други

През изтеклата година са изпратени множество оферти за корабни помпи и резервни части за тях за клиенти от Гърция, Германия, Франция, Полша, Холандия, Дания и др., но реализацията на тези пазари е относително малък дял от общите продажби на Дружеството.

И през 2009 г. отсъства реализирана продукция на пазарите в Куба и Близкия изток, на които в предишни години Дружеството е имало сравнително добри позиции.

През 2010 г. е финализирана започнала през 2009 г. сделка за износ на помпи за Алжир .

Като цяло, през 2009 г. изнесената за Руската Федерация продукция е с 543 хил.лв по-малко от тази през 2008 г. За останалите страни през 2009 г. изнесената продукция е с 483 хил.лв по-малко, в сравнение с 2008 г.

И тук, както при вътрешния пазар, основната причина е задълбочаването на световната икономическа и финансова криза, започнала през 2008г., като за съжаление, най-пострадал от нея е руския пазар, явяващ се най-важен както за износа, така и за общата реализация на продукцията на Дружеството

Предстоящи поръчки за изпълнение през 2010 година

През 2010 година са сключени договори за изпълнение поръчки на клиенти, като:

- “Legnum Assets” LLP - Великобритания - сключен е договор за доставка на помпи за Казахстан на стойност около 920 хил лв.
- ЗАО “Росгидромаш-центр” и ООО “Гидромаш” – Руска Федерация – продължени са сроковете на действие на 3 договора на обща стойност над 5 млн лв, като към момента има възложени потвърдени поръчки на стойност над 660 хил лв
- “A.S.M.” – Германия.

Анализ на конкурентната среда - дружества с подобен вид дейност, пазарен дял, предлагани продукти и услуги .

Променените структури на основните пазари и фокусиране на мощни маркетингови бюджети на мултинационалните компании към тях в бранша, оказват влияние върху производството на дружеството. Силната конкурентна среда, като ефект, се отразява и върху работата на дружеството.

Основни конкуренти на вътрешния пазар са световноизвестните марки GRUNDFOS, KSB, WILO (+ EMU), PLEUGER, SAER, LOWARA, както и много български фирми, явяващи се представители на тези и други западноевропейски фирми-производители на помпено оборудване. Характерна особеност на тези фирми е засилената активност и мобилност, предлагане на допълнителни услуги и големи търговски отстъпки.

В областта на помпите с по-малка мощност все по-силно се чувства конкуренцията на китайски и италиански фирми, както и новопоявили се български производители.

На външния пазар конкуренти се явяват всички гореизброени фирми – производители, присъстващи на вътрешния пазар, както и местни производители от Русия и Украйна – „Ливгидромаш“, „Катайский насосный завод“, „Ясногорски машзавод“, „Енергомаш“ и др.

Регистрационни, лицензионни и разрешителни режими

Дружеството не е зависимо от доставчици и клиенти поради широката номенклатура на произвеждани изделия – над 1000 типоразмера помпи, разпределени в 31 серии, в различни варианти на изпълнение.

Дружеството е сертифицирано от SGS - България по ISO 9001:2000 още през 1997 г., което е гаранция за осигуряване на високо качество на продукцията т.к. е обхваната цялостната дейност от проектирането на нови изделия до продажбата на произвежданата продукция.

През периода 27-28.04.2009 г. е извършен сертификационен одит на системата за управление на качеството (СУК) и в резултат е потвърдена сертификацията.

Проведен е и контролен одит на СУК на 28.10.2009 г. с преминаване към новата версия на стандарта – ISO 9001:2008. Одитът премина успешно и бе получен сертификат с валидност до 28.04.2012 г.

Дружеството разполага с единствената в страната акредитирана лаборатория за хидравлични изпитания на помпи и потопяеми електродвигатели.

Дружеството притежава свидетелство за търговска марка „ВИДА“, издадено от Патентното ведомство на Република България и валидно до 07.09.2015 година.

Доставчици на Дружеството през 2009 година :

а/. Доставчици от страната:

Основни доставчици на суровини и материали от местния пазар през 2009 г. са фирмите:

„Ангел Стойлов-96“ - София

„Балканско сѳо“ ЕООД – с. Кръвеник

„Бимекс 92“ ЕООД

„Елпром - ЗЕМ“ АД - София

„Елпром Харманли“ АД

„Инсметал“ ЕООД - София

„Каолин“ АД - Сеново

ЕТ „Кеш“ - Видин

„Метаком СЛЗ“ АД - Плевен

„Ником - 65“ ООД - Варна

„Петрол“ АД - София

„Ремско“ ООД - София

„Сиат –България“ ООД

ЕТ „Такев“ – София

„ЧЕЗ – Електро“ –Плевен

„Янивел“ ЕООД - Видин

б/. Доставчици от чужбина :

Основни доставчици на суровини и материали от внос през 2009 г. са фирмите:

ООО "Гидромаш" – Руска Федерация

"Сърбокварц" ДОО - Сърбия

ЗАО "Росгидромаш- центр" – Руска Федерация

"Южный завод гидравлических машин" АО (търг.марка "Южгидромаш") – Украйна

Финансови показатели на дружеството през последния отчетен период .

Финансовото състояние на фирмата се запазва стабилно и през отчетния период

Показатели	2009 г.	2008 г.	Разлика
	хил. лв	хил. лв	хил. лв
Дълготрайни активи (общо)	4,356	4,590	234
Краткотрайни активи, в т.ч.	5,336	4,352	984
Материални запаси	3,137	3,054	83
Краткосрочни вземания	2,213	1,267	946
Парични средства	15	31	(16)
Обща сума на активите	9,724	8,942	782
Собствен капитал	299	299	-
Финансов резултат	311	567	(256)
Дългострочни пасиви	327	213	114
Краткосрочни пасиви	1,346	1,209	137
Обща сума на пасивите	9,724	8,942	782
Приходи общо	5,627	5,582	29
Приходи от продажби на продукция	5,427	5,245	182
Разходи общо	(5,032)	(4,948)	84
Разходи за материали	(3,196)	(2,650)	546
Разходи за услуги	(331)	(398)	(67)
Разходи за амортизация	(243)	(203)	40
Разходи за заплати	(1,311)	(1,570)	(259)
Други разходи	(98)	(137)	(39)
Финансови разходи	(80)	(162)	(82)
Сума с корективен характер	227	172	55

Сравнявайки текущите данни с данните от 2008 г., е видно значително подобрене на всички показатели.

В приходите от продажби на дружеството, които са на стойност 5,611 хил.лв., основен дял 5,427 хил. лв., заемат приходите от продажби на готова продукция, а останалата част от приходите – 184 хил. лв. са от продажба на услуги и материали.

Реализираните приходи от продажби на продукция за отчетния период – 2009 г., сравнени със същия за 2008г., са увеличени със 182 хил.лв. или 3.5% на годишна база.

Разходите за обичайна дейност са 5,032 хил.лв. Сравнено с предходния период (4,948 хил.лв), увеличението за текущия период представлява 84 хил.лв. или 1.7% на годишна база.

От данните е видно, че обемът на продажбите на продукция, материали и услуги през 2009 г. се е увеличил в сравнение с 2008 година със 120 хил. лева, докато печалбата е намаляла в сравнение с печалбата за 2008 година с 36 хил.лв.

Сумата на активите от 8,942 хил. лв. през 2008 г. се е повишила на 9,724 хил. лв. през 2009 г., или със 782 хил.лв. повече вземания от предходния период .

През анализирания период общия капиталов ресурс възлиза на 9,695 хил.лв. От тях 8,056 хил. лв. е собствен капитал, а 1,639 хил. лв. е привлечен капитал.

Собственият капитал на Дружеството през 2009 г. е увеличен с 531 хил. лв., в т.ч. от:

- увеличение на капитала на Дружеството - 0 хил.лв.
- увеличение на финансовия резултат от текущия период - 531 хил.лв.

Текущите пасиви през отчетния период възлизат на 1,346 хил. лв., или, сравнени с предходната година, които са на сума 1,096 хил. лв., са с 250 хил. лв. повече от предходния период. Това увеличение на текущите пасиви е основно от увеличение на данъчните задължения на дружеството към бюджета.

Взаимоотношения с банки

Дружеството има открити сметки в "Интернешънъл Асет Банк" АД – София, клон - Видин.

Разплащателните сметки са в лева, евро и щатски долари.

Получени кредити през 2009 г.

Банка / Кредитор	Валута	Лихва, %	Падеж	Обезпечение
ИА Банк АД – клон Видин кредитна линия - 400,000 лв (удължен срок на действие до 2011 г.)	лв.	12%	31.03.2011	Ипотека на актив
ИА Банк АД – клон Видин кредит - 200,000 лв	лв.	11%	20.08.2012	Ипотека на актив
ИА Банк АД – клон Видин краткосрочен овърдрафт - 100,000 лв.	лв.	12,29%	18.03.2010	Ипотека на актив

Всички получени кредити се обслужват редовно и Дружеството не е изпадало в просрочие при изплащане на главниците и лихвите по кредитите .

Инвестиции в активи за периода

През отчетната година дружеството инвестира в закупуване на следните активи,финансирани главно със собствени средства.

Машини и компютри	-	12,440.00
Транспортни средства	-	1,341.00
Общо:	-	13,781.00.лв

Нови усъвършенствани изделия и технологии

През 2009година във Випом АД са разработени 4 броя нови и 15 броя усъвършенствуващи изделия с цел изпълнение на конкретни поръчки, предимно за износ в Русия.

По съществениите от тях са:

- разработена е пълна техническа документация за помпа 80MT60. Изпълнен е опитен образец. Проведени са пълни типови изпитания. Изработена е технологична скипировка и е налице готовност за редовно производство през 2010 г.

- произведени са 3 броя помпи 900Д50 в изпълнение от неръждаема стомана, предназначени за експлоатация в АЕЦ.

- произведени са 3 броя помпи 18МТР32.6 в изпълнение от неръждаема стомана, предназначени за експлоатация в АЕЦ.

- произведени са 2 броя помпи 700Д62ЧУ, предназначени за експлоатация в АЕЦ.

Горесцитираните помпи са преминали успешно приемно-предавателните изпитания и са експедирани за Русия.

- произведени са 2 броя помпи ПДА 150-85 в изпълнение от неръждаема стомана, предназначени за експлоатация в АЕЦ. Подготвена е техническата документация за приемно-предавателно изпитание на същите.

- реконструирани са 6 типоразмера помпи от серия "Е" за вграждане на челни уплътнения, от които са произведени 28 броя помпи с различно предназначение.

- реконструирани са 4 броя помпи серия "Д" и 2 броя помпи серия "МТР" съгласно изискванията на клиентите и са произведени 17 броя помпи.
 - внедрен е самозасмукващ вариант по изпълнение на корабни помпи тип КС и са произведени 3 броя помпи от тази модификация.
- С цел удовлетворяване потребностите на пазара и подобряване качеството на продукцията, са внедрени някои нови технологии, както следва:
- производство на отливки за помпи от серия "Д" от сферографитен чугун.
 - нова технология за отливане на 3 типоразмера корпуси за помпи серия "Д".

Рискови фактори, свързани с дейността на „Випом“ АД

- Валутен риск
- Лихвен риск
- Секторен риск
- Фирмен риск

Валутен риск

Валутният риск е свързан с промените на валутния курс на лева към други валути в т. ч. към долара. В страна като България, нестабилността на лева може да предизвика икономическа нестабилност. Фиксирането на лева към единната европейска валута доведе до ограничаване на колебанията в курса на лева към наложените като основни чужди валути.

„Випом“ АД е експортно ориентирано предприятие. През 2009 г. реализацията за износ е 46% от общата реализация, като 96% от износа е предназначен за Русия и Украйна, откъдето постъпленията бяха в щатски долари. От това произтичаха валутен риск за дружеството. За да се преодолее този риск, през 2009 година дружеството преподписа договорите с клиентите си от Русия, като премина на разплащане в евро и това ще се отрази положително на постъпленията от руския пазар.

По стари договори с клиенти от Руската Федерация Дружеството има да получава суми в щатски долари, възлизащи на около 640 хил. щатски долара, които не са прехвърлени в евро поради неизгодния курс долар/евро, но изплащането на тези стари задължения се обслужва.

Лихвен риск

Лихвеният риск е свързан с възможността лихвените равнища, при които „Випом“ АД финансира своята дейност, да се повишат и в резултат нетните приходи на дружеството да намалее. Дружеството работи с привлечен капитал: кредити за оборотни средства и кредити за инвестиционно предназначение. „Випом“ АД има получени банкови заеми. Дружеството обслужва задълженията си към банката - кредитор в срок и не е изпадало в просрочие при изплащане на главниците по кредитите и лихвите.

В същото време, „Випом“ АД не е предоставило търговски заеми на други дружества.

Секторен риск

Поражда се от влиянието на технологичните промени в отрасъла върху доходите и паричните потоци, агресивността на мениджмънта, силната конкуренция на външни и вътрешни производители, увеличаване на вноса на помпи с ниска продажна цена.

По отношение на дейността на „Випом“ АД секторният риск е увеличен, тъй като с всяка изминала година се изостря конкурентната борба на пазара на помпи, възли и резервни части за помпи. Наред с традиционните европейски производители, на пазара все по-активно през последните няколко години се намесват фирми от трети страни. Последните много агресивно налагат по-ниски цени в страните от Балканския полуостров, което допълнително усложнява ситуацията на този пазар.

Фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейност на дружеството, като за всяко дружество е важно да се възвърнат направените инвестиции.

Основният фирмен риск за "ВИПОМ" АД е свързан с възможни различия в търсенето и предлагането на нашата продукция, в предпочитанията на потребителите или в резултат на засилената конкуренция. Така рискът може да окаже отрицателно въздействие върху продажбите и съответно, върху приходите на дружеството. Чрез анализ на основните фактори, влияещи върху получаваните приходи, дружеството може да намали влиянието на риска.

Перспективи и развитие

Разработване и внедряване в редовно производство на нови и усъвършенствани изделия, съобразени с изискванията и потребностите на пазара.

Съветът на директорите провежда политика за поддържане на високо качество на произвежданата продукция с цел достигане на добри резултати - осигуряване на пазари и увеличаване обема на продажбите.

Събития, които са настъпили след датата на финансовия отчет

Няма настъпили събития след датата на финансовия отчет.

Представяващ

Гошо Цанков Георгиев

