

МЕЖДИНЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

на

„ВИПОМ” АД гр.Видин

ЗА ПЪРВО ШЕСТМЕСЕЧИЕ НА 2009 ГОДИНА

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ
С РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ. 33 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО И
ИЗИСКВАНИЯТА НА ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

31 ЮНИ 2009 г.

Обща информация

Фирмено наименование „Вином” АД

Предмет на дейност –Производство на помпи, помпени агрегати и
резервни части

Директори:

Гошо Цанков Георгиев-Изп.Директор

Регистриран офис: гр.Видин ,ул.Цар Иван Асен II ,№ 9

Правни консулганти – адвокат Рени Христова Дръгнекова

Обслужваща банка-ИА Банк АД клон Видин

Одитор- гр. София „ЕЙЧ ЕЛ БИ България „ ООД

Отговорност на ръководството :

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите МСФО , като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

С оглед обстоятелството, че „Випом“ АД публично дружество отговорностите на ръководството са големи. Акциите на дружеството са публично предлагани и това задължава ръководството да изготвя проспекти за публичното предлагане на акциите и да спазва стриктно счетоводните и финансови изисквания.

Информация, относно възнагражденията на управителните органи - Съвет на директорите със сключени договори за управление и контрол:

През първо шестмесечие е на 2009 година начислените разходи за възнаграждения на членовете на Съвета на директорите по договори за управление и контрол, възлиза на 18249,19 лева. В това възнаграждение са включени и осигуровките за периода . Възнаграждението на Изпълнителния директор е включено във възнаграждението на Съвета на директорите.

Учредяване на дружеството

„ Випом „ АД е акционерно дружество съгласно Търговския закон със седалище и адрес на управление както следва :

Гр. Видин

Ул. Цар Иван Асен II № 9

Тел./094/60-90-25

Факс /094/60-90-21

„Випом“ АД е вписано във Видински окръжен съд , фирменно дело 228/97г.гом IV пар.№ 127,ст.74 рег.1 по описа на Видински окръжен съд .С решение № 405/13.11.2002 г на Видинския окръжен съд „Випом“ АД е вписан като публично дружество в регистъра на публичните дружества и други елементи на ценните книжа, водени от ДКЦК на основание чл.18, ал.1 от ЗПЦК,

С решение № 990/06.12.2005 г. се прави промяна в СД и вписване на нов Изпълнителен Директор.

С решение №739/12.09.2007г.се вписа промяна в Съвета на директорите

Описание на дейността

„Випом „АД е акционерно дружество със седалище гр. Видин и адрес на управление гр. Видин ул. Цар Иван Асен II № 9 . Предмет на дейност на “Випом” АД – производство на помпи, помпени модули,стационарни станции и комплектни обекти, търговска дейност в страната и чужбина.

Фирмата е с дългогодишен опит в своята дейност . Наложила се твърдо на нашия и чуждия пазар .Дейността на „ Випом“ АД включва групи продукти , както следва:

помпи , помпени агрегати , резервни части за тях , както и услуги по ремонт и въстаповяване на изброените артикули .

Дружеството има традиционно много добри позиции на пазарите в Русия , ОНД, Украйна , Македония .

Информация за важни събития, настъпили през тримесечието и с натрупване от началото на финансовата година до края на съответното тримесечие, и за тяхното влияние върху резултатите от финансовият отчет .

На 13.03.2008 година е приет и одобрен годишен отчет за финансовото състояние на дружеството за 2007година .

На 25.04.2008 година е регистриран междинен отчет за финансовото състояние на дружеството за първо тримесечие на 2008година .

На 25.07.2008година е регистриран междинен отчет за финансовото състояние на дружеството за второ тримесечие на 2008година .

На 24.07.2008г . е обявено общо събрание на акционерите на дружеството .

На 25.10.2008г. е регистриран междинен отчет за финансовото състояние на дружеството за трето тримесечие на 2008г.

На 13.03.2009г е приет и одобрен годишен финансов отчет за финансовото състояние на дружеството за 2008година .

На 28.04.2009 г. е регистриран междинен отчет за финансовото състояние за първо тримесечие на 2009 година .

На 25.06.2008 е проведено общо събрание на акционерите на дружеството .

Не е регистрирано влияние от никакви фактори върху резултатите от финансовите отчети на дружеството, който да се дължат на цитираните с натрупване от началото на годината важни събития.

“Випом” АД е реализирало приходи от продажби в размер на 3938 хил. лева за шестмесечие на 2009година . Дружеството запазва устойчив темп на приходите от продажби във всички основни сектори на дейността си.

Натрупаната през 2009година печалба на дружеството е в размер на 774 хил. лева .

Собственост и структура на управление

Към 31.06.2009 г. акционерният капитал е 299 120 лева:

- разпределен в 299 120 брой акции с номинална стойност 1 лев всяка една:

- разпределението на акционерният капитал към 31.06.2009 година е както следва:

№ по ред	Акционери	Брой Акции	Относителен дъл в %
1	Общо физически лица	28711	9,5%
2	Общо юридически лица	270762	90,5%
	ОБЩО Капитал	299120	100 %

Структура на основния капитал на дружеството през 2009 година .

Акционер	30.06.2009 г.			
	Брой акции	Стойност	Платени	% Дял
Pandects CO-Кишър	147 000	147 000	147 000	49%
N&A CO-Кишър	62 673	62 673	62 673	21%
MEI - Romanie en Bulgarije	37 392	37 392	37 392	13%
Приви АД	15 696	15 696	15 696	5%
Министерство на икономиката	342	342	342	0%
ДФ КД Акции България	1 340	1 340	1 340	0%
Физическo лица	28 711	28 711	28 711	10%
Други юридически лица	415	415	415	0%
ТК Холдинг	5 551	5 551	5 551	2%
Общо	299120	299120	299120	100%

Акционери, притежаващи над 5% от броя на акциите на Дружеството са „ТК Холд“, „Приви“ АД, „Pandekts CO“ - Кишър , N&A CO-Кишър , MEI - Romanie en Bulgarije .

„Випом“ АД е акционерно дружество с 99,98% частно участие и е с предмет на дейност – производство на помпи, помпени агрегати и резервни части за тях.

Структура на управление :

„Випом“ АД се управлява от съвет на директорите състоящ се от трима члена.:

Гошо Цанков Георгиев-председател и изпълнителен директор

Иван Петров Ревалски- заместник председател

Красимир Андреев Кръстев-член

Свързани лица

„Випом“ АД част от икономически свързаната група на следните дружества:

„Випом“ООО Русия-Випом АД е 100% собственик на капитала;

Търговските взаимоотношения между „Випом“ АД и дъщерното дружество от икономическата група са поставени на равнопоставена търговска основа и не са предоставени никакви преференции или облекчения на базата на това, че са свързани лица.

Информация, относно придобиването и притежаването акции на дружеството от членовете на Съвета на директорите

	Име	Брой акции	% от капитала
1	Гошо Цанков Георгиев-председател	13	0,004
2	Иван Петров Ревалски –член	0	0
3	Красимир Андреев Кръстев –член	0	0

Информация, относно участието на членовете на Съвета на директорите, като неограничено отговорни съдружници, участие в управлението и притежаването на 25 и повече па сто от капитала на други дружества:

Гошо Цанков Георгиев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Иван Петров Ревалски не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Красимир Андреев Кръстев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Численост и структурата на персонала

Персоналът е човешкият фактор, който е основен елемент на производствения процес и се отличава от останалите по своите особености. Върху него влияят основно три фактора, които са важни за участието му в производствения процес, а именно: икономически, физиологически и психологически. Тези фактори са разностранни, но свързани помежду си. Анализът на персонала е важен елемент от общия икономически анализ и се състои от анализ на състоянието на персонала и анализ на използването на персонала. Състоянието на персонала се характеризира с неговата численост, разпределение по функционално участие в дейността на фирмата и по квалификация, движението му.

Числеността и движението на персонала във „Випом“ АД е видна от следната:

№ по ред	Персонал	Мярка	Шестте месеца		Разлика „+“ „-“
			2008 год.	2009 год.	
1	Състав по списък в началото на годината	бр.	259	249	-10
2	Принети през шестмесечното	бр.	36	8	-28
3	Напуснали през шестмесечното	бр.	36	44	8
4	Състав по списък в края на шестмесечното	бр.	259	213	-46

Списъчният състав в края на шестте месеца на 2009 година е с 46 души по-малък спрямо шестте месеца на 2008 година.

Впечатление тук прави структурата на текущото, приетите са с 28 души по-малко, а напусналите фирмата с 8 души повече в сравнение с шестте месеца на 2008 година, което безспорно дава отражение както върху произведената стокова продукция, така и върху производителността на труда, свързано с квалификация и преквалификация на нови кадри.

Необходимо е да се направи по-обстойн анализ на текущото във фирмата. За целта е изготвена следната таблица.

№ по ред	Персонал	Мярка	Шестте месеца		Разлика „+“ „-“
			2008 год.	2009 год.	
1	Приети през шестмесечието	бр.	36	8	-28
	Административен персонал (ръководни кадри и специалисти)	бр.	7	4	-3
	Помощен персонал	бр.	x	x	x
	Работници - всичко	бр.	29	4	-25
	в т.ч. - нормени		9	2	-7
	- повременни		20	2	-18
1	Напуснали през шестмесечието	бр.	37	44	7
	Административен персонал (ръководни кадри и специалисти)	бр.	10	5	-5
	Помощен персонал	бр.	0	1	1
	Работници - всичко	бр.	24	38	14
	в т.ч. - нормени		13	24	11
	- повременни		14	14	0

От горната таблица е видно, че най-голямо е текущото при работниците. Това оказва съществено влияние на производствения процес не само като разходи за обучение на новопостъпили и преквалификация на пренасочени работници, а и върху произведената стокова продукция.

Промислено-производствения персонал, разпреден по функционално участие в дейността и по квалификация е както следва:

№ по ред	Средносписъчен брой ШПП	Мярка	Шестте месеца		Разл. „+“ „-“
			2008 год.	2009 год.	
1	Административен персонал (ръководни кадри и специалисти)	бр.	69	56	-13
2	Помощен персонал	бр.	13	12	-1
3	Работници - всичко	бр.	176	154	-22
	в т.ч. - нормени	бр.	83	70	-8
	- повремени	бр.	98	84	-14
	Всичко средносписъчен брой ШПП	бр.	258	222	-36

От таблицата е видно, че във всички категории персонал е регистрирано намаляване. Най-голямо е то в административния персонал и повремени работници. Това води до снижаване на себестойността на крайните изделия в частта на непреките разходи.

Намаляването на нормените работници доведе до увеличаване производителността на труда на база произведена стокова продукция в стойностно изражение.

Фонд работна заплата и средномесечната работна заплата за шестте месеца са вишли от:

Показатели	Мярка	"Випом" АД			
		2008 год.	2009 год.	Разлика „+“ „-“	
				лв/бр.	%
ФРЗ - ШПП	лв.	622576	486360	136216	21.88
Ср.списъчен брой ШПП	бр.	258	222	-36	13.95
Ср.месечна РЗ	лв.	402.18	365.14	-37.05	-9.21

Образователният ценз на персонала през първо тримесечие на 2009 година и същия период на 2008 година:

№ по ред	Персонал	Брой	
		2009	2008
1	Висше образование	33	35
2	Средно образование	163	191
3	Основно образование	17	23
	общо	213	249

Преглед на пазара

Структура на продажби вътрешен и външен пазар .

Направление на продажбите	06.2008г.	06.2009г.
Външен/вътрешен пазар		
Външен пазар	1879	1524
Вътрешен пазар	842	2414
общо	2721	3938

Структурата на продажбите в процентно изражение за първо тримесечие на 2008г. и 2009г. е следната:

Направление на продажбите	06.2008г.	06.2009г.
Външен/вътрешен пазар		
Външен пазар – относителен дял	69.05	38.69
Вътрешен пазар – относителен дял	30.95	61.30

От горната таблица е видно , че износът е решаващ за формиране на постъпленията от продажба на фирмата за предходната година . През 2009 година вътрешния пазар заема по значителна част от реализираната продукция а именно 61.30 % вътрешен пазар и 38.69 % износ . През отчетното полугодие се реализира повече продукция на вътрешния пазар „ Випом „ АД кандидатства по обществени поръчки по който става изпълнител . Външния пазар през отчетния период е с намалени позиции дължи се основна на финансовата криза която е глобална и засяга страните в който фирмата реализира продукция .

Клиенти вътрешен пазар

Като цяло продуктовата номенклатура на „Випом „ АД е добре развита и се реализира както за вътрешния така и за външния пазар. За първо шестмесечие на 2009 година е реализирана продажба на продукция в размер на 3938 хил.лв. в това число износ 1524 хил. лв. и приходи от продажба вътрешен пазар 2414 хил.лв. Видно от ОИР и Баланса на Дружеството за последния отчетен период е реализирано печалба размер 774 хил. лв.

С най - голям дял в реализацията на продукция на вътрешния пазар за първо шестмесечие на 2009 година са следните фирми .

КЛИЕНТ

“Евел Мариа Изток 3”

“В и К ”Варна

“В и К ”Монтана

АЕЦ – Козлудуй”

“Агротехнически център Видин”

„Стомана Индустри „ АД

Топлофикация Черник
 ТЕЦ Бобовдол
 Мина Марица Изток Раднево
 ЕА/С
 Делектра ЕООД
 Хелиус АД Севлиево
 В и К Русе
 В и К Йовковци
 ТЕЦ МАРИЦА Изток 2 ЕАД
 „Терем КРЗ „
 „Кремиковци „ Рудодобив

Реализирана продукция по стойност и типове помпи на вътрешния пазар .

	Вътрешен Пазар 2008	Вътрешен Пазар 2009г.
Артикул		
Помпи	ОБЩО	ОБЩО
"ВИДА" / монофазни /	24116,00	34790.00
"Д"	238533,40	1347197.41
"М", "МГ", "МП", "МС"	85844,78	98598.00
Серия "Е"	90401,91	191833.00
"ПВ"	10576,00	7985.00
"Н", "КН"	33398,05	4820.00
"ФКС", "ФЕ", "ФС"	1374,00	12708.00
"К", "КВ", "КВС"	48334,96	10963.00
"КС", "С"	14668,96	24189.00
"КУЛ"	14573,59	47287.00
"ЕГ"	3775,00	1459.00
помпи с ЧУ	12591,00	10186.00
"ВП"	12167,00	47592.00
Ремонт	13985,22	52189.00
Ръчни помпи	1482,00	977.00
Венчко	605821,9	1892773.41
Резервни части	175259,49	508008.00
Ел.двигатели	20238,52	2701.00
Оливки и други	39831,45	10104.00
Всичко общо	841151.40	2413586.41

Забележка: Посочените суми са без ДДС

По високата реализация за 2009г. до голяма степен се дължи на реализираните помпи от серията „Д“ за „Мини Марица Изток“Раднево,

С най-голям дял в реализацията на вътрешния пазар за периода 01.01.2009г. до 31.06.2009г. са следните видове помпи:

Помпа тип „Д“ - 1862039.00лв. без ДДС /238533,40 без ДДС за 2008г. /

Помпи тип „Е“:

- Серия „Е“ - 191833.00лв. без ДДС / 90401,91 лв. без ДДС за 2007г. /

Сравнителен анализ по количества продадени помпи.

Артикул	Вътрешен пазар 2008г.	Вътрешен пазар 2009г.
Помпи	БРОЙ	БРОЙ
"ВИДА" / монофазни /	108	157
"Д"	16	37
"М", "МГ", "МН", "МС"	31	16
Серия "Е"	77	83
"ПВ"	3	2
"ПН", "КП"	15	2
"ФКС"	1	3
"К", "КВ", "КВС"	12	3
"КС", "С"	7	6
"КУЛ"	5	11
"ЕГ"	4	1
"ВП"	15	19
Ремонт	13	13
Ръчни помпи	19	11
Весчко	326	363
Ел.двигатели	7	3

Клиенти на фирмата на външния пазар за първо шестмесечие на 2009 г. са:

Клиенти износ за 2009г.

1. Русия
2. Германия
3. Египет
4. Холандия
5. Украйна

Реализирана продукция на външния пазар по серия помпи и стойност.

№	Серия помпи	м.06.2008г.	м.06.2009г.
		бр.	бр.
1	Д, ВД, НДВ и НДС	429	77
2	МТР	31	8
3	Е-ИСО	42	13
4	КЕМ		2
5	ВП	24	11
6	Е	11	2
7	К		1
8	КВ, КВС	7	
	Общо	544	114
	Обща стойност на изнесената продукция (помпи, резчасти и отливка) – лв.	1879573,68	1 524158,76 лв.

Възможности за реализиране продажби на вътрешния пазар през 2009г.

И през 2009г. "ВИПОМ" АД ще разчита на следните основни потребители на продукцията му:

3.1. "В и К" дружествата - тук усилията трябва да бъдат насочени в следните направления:

Участие в конкурси за възлагане на обществени поръчки;

Пряко договаряне;

Лични контакти със съответните лица.

Увеличаване нивото на продажбите за енергопроизводителите, като АЕЦ-Козлодуй, ТЕЦ Марица изток 1,2,3, миците в Радшево, Перник, "Нефтохим-Лукойл" Бургас и др.

Масовия потребител.

Усилията свързани с повишаване нивото на продажбите, трябва да бъдат насочени предимно в следните направления:

поддържане и установяване на контакти с лица, отговарящи за доставката на помпи и помпено оборудване в съответните дружества, използващи такива;

- За целта е нужно да се плацират и подготвят посещения в почти всички В и К дружества, Мити Радшево, Енергопроизводителите и т.н.

участие във всички процедури, организирани по силата на закона за обществените поръчки, както и участие като подизпълнители в процедури. Във връзка с това търсене на начини за предлагане на по атрактивни тържни условия.

съкращаване на сроковете за производство и доставка на помпи, помпени агрегати и резервни части. Плавиране и пускане на авансови поръчки за най-търсените стоки.

повишаване на качеството и външния вид на предлаганите стоки.

Поддържане на постоянна връзка с клиентите и получаване на обратна информация от тях, касаеща тяхната удовлетвореност от закупената стока и условията на закупуване.

Навременни отговори на отправените запитвания от съответните клиенти.

Реклама на произвежданата продукция, презентации и т.н

Доставчици на дружеството са за 2009 година :

а / доставчици в лева :

Доставчици

Клъкнер Метал Снаб АД Перник

Бимекс 92 ЕООД

Елпром Харманли АД

Метаком СЛЗ АД

Ремекс ООД

Сват -България

Янивел ЕООД

ЕТ Такев – София
Петрол- АД София
Чез – електро - Плевен
Ангел Стойлов-96 София
Елпром ЗЕМ - АД София
ЕТ Кеш- Видин
Ником 65- Варна
Каолни – АД Сеново
Инеметал- ЕООД София
Петрол АД
ИМЛГ- ЕАД
Бронз ЕООД Г. Оряховица

б//Доставчици валута :

Доставчици валута
ООО Гидромаш –Русия
Сърбоквари ДОО- Сърбия
ЗАО Росгидромаш- център Русия
МЗТ Пузин - Скопие

Анализ на конкурентната среда - дружества с подобен вид дейност , пазарен дял, предлагани продукти и услуги .

Промените структури на основните пазари от една страна и фокусиране на мощни маркетингови бюджети на мултинационалните компании към тях в бранша, оказват влияние върху производството на дружеството. . Силната конкурентна среда, като ефект се отразява и върху дружеството.

Основни конкуренти на вътрешния пазар са : GRUNDFOS, KSB, EMU, WILO, PLEUGER, SAER, LOWARA и много други български фирми , които се явяват представители на тези и други западноевропейски фирми.

Характерна особеност на тези фирми е засилената активност и мобилност , предлагани допълнителни услуги и големи търговски отстъпки

В областта на помпите с по-малка мощност все по – силно се чувства конкуренцията на китайски и италиански фирми.

За външния пазар , конкуренти се явяват всички западноевропейски фирми производители който присъстват и на вътрешния пазар , както и местни производители за Русия и Украйна „Ливгидромаш „гр.Ливни , Кутаисский насосный завод , Ясногорски насосный завод и др.

Регистрационни, лицензионни и разрешителни режими

Дружеството не е зависимо от доставчици и клиенти поради широката номенклатура на произвеждани изделия – 1000 типоразмера помпи, разпределени в 31 серии в различни варианти на приложение. Дружеството е сертифицирано от СЖС "България" по ИСО 9001, т.е. обхваната е цялостната дейност от проектирането на нови изделия до продажбата на произвежданата продукция. Разполагаме с единствената в страната оторизирана лаборатория за хидравлични помпи.

„Вином „АД е сертифицирано по ISO -9001 и притежава сертификат ISO -9001-2000, което е гаранция за осигуряване на високо качество на продукцията. През 2007 година са извършени и два периодични одита.

Дружеството разполага с единствена акредитирана лаборатория в страната за хидравлични изпитания.

Дружеството притежава свидетелство за търговска марка помпи „ВИДА“ до 07.09.2015 година .

Финансови показатели на дружеството през последния отчетен период .

Финансовото състояние на фирмата се запазва стабилно и през отчетния период

Показатели	06.2009 г.	2008 г.	Разлика
	Стойност	Стойност	Стойност
Дълготрайни активи /общо/	4474	4590	-116
Краткотрайни активи в т.ч.	5202	4321	881
Материални запаси	2999	3054	-55
Краткосрочни вземания	2203	1267	936
Парични средства	51	31	20
Обща сума на активите	9727	8942	785
Собствен капитал	299	299	
Финансов резултат	774	428	346
Дългосрочни пасиви	505	213	292
Краткосрочни пасиви	928	1209	281
Обща сума на пасивите	9727	8942	785
Приходи общо	4045	2875	1170
Приходи от продажби на продукция	3938	2721	1217
Разходи общо	(3271)	(2447)	824
Разходи за материали	(2293)	(1396)	897

Разходи за услуги	(148)	(179)	-31
Разходи за амортизация	(122)	(98)	24
Разходи за заплати и осигуровки	(685)	(813)	-128
Други разходи	(54)	(34)	20
Финансови разходи	(36)	(25)	11
Сума с корективен характер	-153	-161	

Сравнявайки текущите данни с данните от даните от първо тримесечие на 2009 г. е видно подобрене на всички показатели .

В приходите от продажби на дружеството , който са на стойност 4045 хил.лв. основен дял - 3938 хил. лв. заемат приходите от продажби на готова продукция, а оставащата част от приходите – 105 хил. лв. са от продажба на услуги и материали , реализираните приходи от продажби като цяло за 2009 са с 1170 хил.лв. повече през отчетния период сравнено със същия за 2008година, който са в ръзмер на 2875хил.лв .

Разходите за обичайна дейност 3271 хил.лв. сравнено с предходния период 2447 хил.лв. , което е с824 хил.лв. повече разходи за текущия период .

От данните е видно,че обемът на продажбите на продукция , материали и услуги през 2009 година се е увеличил в сравнение с 2008 година същият период с 1170 хил. лева, печалбата се е увеличила в сравнение с печалбата за същият период на 2008 година е 346 хил.лв. Тези резултати са в следствие на по високата реализация на произведена продукция . Сумата на активите от 8942 хил. лв. се е повишила на 9727 хил. лв. с 785хил.лв. , повече запаси от материални ценности от предходния период .

През анализирания период общия капиталов ресурс възлиза на 9727 хил.лв. От тях 8294 хил. лв.собствен капитал , 1433 хил.лв.привлечен капитал .

Собствения капитал е увеличен с 774 хил.лв. , в т.ч. от:

- увеличаване на капитал 0 хил.лв.
- увеличаване на финансовия резултат от текущия период 774 хил.лв.

Текущите пасиви през отчетния период възлизат на 928 хил. лв. сравнени с предходната година които са на сума 1209хил.лв и са с 281 хил. лв. по малко от предходния период .

През отчетния период има намаление на текущи пасиви дължи се на намаление на задълженията към банки , доставчици и други институции .

Взаимоотношения с банки

Открити сметки Интернешънъл Асет Банк АД гр. Видин

Разплащателни сметки в лева , евро и долар.

Получени кредити

Банка / Кредитор	Валута	Л. %	Надеж	Обезпечения/Гаранции
Асес банк Видин кредит на ливнии 400000лв	лв.	12%	31.03.2010	Ипотека на актив
Асес банк Видин 200000лв	лв.	11%	20.08.2012	Ипотека на актив

и не е изнадило в просрочие в изплащане на главниците и лихвите по кредитите.

Инвестиции в активи за периода

През отчетния период дружеството инвестира в закупуване на следните активи.

Съоръжения на стойност -	0.00
Страни на стойност -	0.00
Машини и оборудване -	13167.00
Транспортни средства -	0.00
Други -	428.00

Общо инвестирани е-ва - 13595.00

Нови усъвършенствани изделия и технологии

В дружеството са разработени и внедрени в редовно производство на нови усъвършенствани изделия е съобразено с изискванията и потребностите на пазара. По-важните разработки за отчетния период са свързани с изискванията на конкретни пазари, както следва:

- Усъвършенствани изделия:

. Помпи в специално материално изпълнение.

Произведени са:

-3 броя помпи тип 900Д50 за износ;

-6 броя помпи агрегати 200Д90 за вътрешен пазар

- 2 броя помпи агрегати тип 18 МГР 32,6

. Помпи серия „ДМММ“ и „ВН“ челии ундатчетия

- Нови изделия

. Помпи серия „К7“ в самозасмукващ вариант

. Помпа „Е/80-315“

За всички нови и усъвършенствани изделия е разработена и изпълнена необходимата технологична експировка.

Рисковни фактори свързани с дейността на „Винком“ АД са:

Валутен риск

Лихвен риск

Секторен риск

Фирмен риск

Валутен риск

„Винком“ АД е експортно ориентирано. Износа е предимно за Русия и Украйна от където постъпленията са в евро. През отчетния период задълженията се плащат в евро, това се отрази положително на постъпленията от руския пазар.

Лихвен риск

Лихвеният риск е свързан с възможността лихвените равнища при които „Винком“ АД финансира своята дейност, да се повишат и в резултат вестите приходи на дружеството да намаляват. Дружеството работи с привлечен капитал: кредити за оборотни средства и кредити за инвестиционно предназначение.

„Винком“ АД има получени банкови заеми.

Дружеството обслужва задължението си към банката в срок и не е извършвало пророчие в изплащане на главниците по кредитите и лихвите.

„Винком“ АД не е предоставило търговски заеми на други дружества.

Секторен риск

Наражда се от влиянието на технологичните промени в отрасъла върху домогване и паричните потоци, агресивността на мениджмънта, силната конкуренция на външни и вътрешни производители и други. Увеличаване на вноса на помни с ниска продажна цена.

По отношение на дейността на „Винком“ АД секторният риск е увеличен, тъй като е всеяка изминала година се изостря конкурентната борба на пазара на помни, възникват резервни части за помни. Наред с традиционните европейски производители на пазара все по-активно през последните няколко години се намесват фирми от трета страна. Последните много агресивно налагат по-ниски цени в сравнение от Балканския полуостров, което допълнително усложнява ситуацията на този пазар.

Фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейност на дружеството, като за всяко дружество е важно да се възвърнат направените инвестиции.

Основният фирмен риск за "ВИПОМ" АД е свързан с възможни различия в търсенето и предлагането на пазара продукция, в предпочитанията на потребителите или в резултат на засилената конкуренция. Така рискът може да окаже отрицателно въздействие върху продажбите и съответно върху приходите на дружеството. Чрез анализ на основните фактори влияещи върху получаваните приходи дружеството може да се намали влиянието на риска.

Перспективи и развитие

Разработване и внедряване в редовно производство на нови и усъвършенствани изделия съобразени с изискванията на потребностите на пазара.

Във връзка с поддържане високо качество на произведената продукция се провеждат следните важни мероприятия:

- Преакредитация на хидравлична изпитвателна лаборатория.
- Преработка на процедурите от Системата за управление на качеството съобразено с новите изисквания и преминаване към ISO 9001:2008 г.

Събития които са настъпили след датата на финансовия отчет

Няма настъпили събития след датата на финансовия отчет

Представител на

