



Head Office: VIDIN BULGARIA
3700 Vidin
9, Tsar Ivan Asen II St.
Phone:(+35994) 609020 / 609025
Fax:(+35994) 609021
www.VIPOM.com
E-mail: vipom@vipom.com

Office: SOFIA BULGARIA
1504 Sofia
96, Slatinska St.,ap21,fl.5
Phone:(+3592) 971 56 71
971 56 72
Fax: (+35902) 971 56 70
E-mail: rgm@infotel.bg

Office: MOSCOW RUSSIA
119 590 Moscow
52, Mosfilmovskaya St.
Phone:(+7095) 143 89 68
937 95 25
Fax: (+35902) 937 95 25
E-mail: m@vipom.com

PRODUCTION OF PUMPS, PUMPING STATION, SMALL HYDROELECTRIC STATION:
SERVICE & SPARE PARTS

МЕЖДИНЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

на
„ВИПОМ” АД гр. Видин
Към 31.03.2010 ГОДИНА

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ
С РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ. 33 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО И
ИЗИСКВАНИЯТА НА ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

31.03.2010 г.

Обща информация

Фирмено наименование „Випом” АД

Предмет на дейност – Производство на помпи, помпени агрегати и
резервни части

Директори:

Гошо Цанков Георгиев-Изп.Директор

Регистриран офис: гр. Видин ,ул. Цар Иван Асен II , № 9

Правни консултанти – адвокат Рени Христова Длъгнекова

Обслужваща банка-ИА Банк АД клон Видин

Одитор- гр. София „ЕЙЧ ЕЛ БИ България „, ООД

Отговорност на ръководството :

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика. Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите МСФО , като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

С оглед обстоятелството, че „Випом” АД е публично дружество , отговорностите на ръководството са големи. Акциите на дружеството са публично предлагани и това задължава ръководството да изготвя проспекти за публичното предлагане на акциите и да спазва стриктно счетоводните и финансови изисквания.

Учредяване на дружеството

„, Випом „, АД е акционерно дружество съгласно Търговския закон със седалище и адрес на управление както следва :

Гр. Видин
Ул. Цар Иван Асен II № 9
Тел./094/60-90-25
Факс /094/60-90-21

„Випом” АД е вписано във Видински окръжен съд , фирменно дело 228/97г.том IV пар.№ 127,ст.74 рег.1 по описа на Видински окръжен съд .С решение № 405/13.11.2002 г на Видинския окръжен съд „Випом” АД е вписан като публично дружество в регистъра на публичните дружества и други елементи на ценните книжа, водени от ДКЦК на основание чл.18, ал.1 от ЗППЦК,

С решение № 990/06.12.2005 г. се прави промяна в СД и се вписва нов Изпълнителен Директор.

С решение №739/12.09.2007г.се вписа промяна в Съвета на директорите.

Описание на дейността

„Випом „АД е акционерно дружество със седалище гр. Видин и адрес на управление гр. Видин ул. Цар Иван Асен II № 9 . Предмет на дейността на “Випом” АД – производство на помпи, помпени модули,стационарни станции и комплектни обекти, търговска дейност в страната и чужбина.

Фирмата е с дългогодишен опит в своята дейност . Наложила се твърдо на нашия и чуждия пазар .Дейността на „, Випом” АД включва групи продукти , както следва: помпи , помпени агрегати , резервни части за тях , както и услуги по ремонт и въстановяване на изброените артикули .

Дружеството има традиционно много добри позиции на пазарите в Русия , ОНД, Украйна , Македония .

Информация, относно възнагражденията на управителните органи - Съвет на директорите със сключени договори за управление и контрол:

За първото тримесечие на отчетната 2010 година начислените разходи за възнаграждения на членовете на Съвета на директорите по договори за управление и контрол, възлизат на 13415,73 лева. В това възнаграждение са включени и осигурковите за периода . Възнаграждението на Изпълнителния директор е включено във възнаграждението на Съвета на директорите.

Информация за важни събития, настъпили през тримесечието и с натрупване от началото на финансовата година до края на съответното тримесечие, и за тяхното влияние върху резултатите от финансовият отчет .

На 13.03.2009г е приет и одобрен годишен финансов отчет за финансовото състояние на дружеството за 2008година .

На 28.04.2009 г. е регистриран междинен отчет за финансовото състояние за първо тримесечие на 2009 година .

На 15.06.2009 е проведено общо събрание на акционерите на дружеството при следния дневен ред:

- Доклад на управителните органи за лейността на дружеството през 2008 год.;
- Приемане на годищния финансов отчет на дружеството за 2008 год.;
- Доклад на регистрирания одитор за 2008 год.;
- Избор на регистриран одитор;
- Освобождаване на членовете на управителните органи от отговорност за лейността им през 2008 год.;
- Решение за разпределение на финансов резултат :

На 28. 10.2009 е регистриран междинен отчет за финансоовто състояние за първо деветмесечие на 2009 година .На 22.01.2010г е регистриран междинен отчет за 2009г,

На 15.03.2010г в гр София Съвета на директорите е приел и одобрил годищния финансов отчет на дружеството за 2009г.

Не е регистрирано влияние от никакви фактори върху резултатите от финансовите отчети на дружеството, които да се дължат на цитираните с натрупване от началото на годината важни събития.

“Випом” АД е реализирало приходи от продажби в размер на 648 хил. лева за първото тримесечие на 2010година . Дружеството запазва устойчив темп на приходите от продажби във всички основни сектори на лейността си.

Натрупаната през първото тримесечие на 2010година печалба на дружеството е в размер на 725 хил. лева .

Собственост и структура на управление

Към 31.03.2010 г. акционерният капитал е 299 120 лева;

- разпределен в 299 120 брой акции с номинална стойност 1 лев всяка една;
- разпределението на акционерният капитал към 31.03.2010 година е както следва:

№ по ред	Акционери	Брой акции	Стойност на акциите цял в %
1	Общо физически лица	29163	9.7%
2	Общо юридически лица	269957	90.3%
	ОБЩО Капитал	299120	100 %

Структура на основния капитал на дружеството през първо тримесечие на 2010 година .

Акционер	31.03.2010			
	Брой акции	Стойност	Платени	% Дял
Pandects CO-Кипър	147 000	147 000	147 000	49%
N&A CO -Кипър	62 673	62 673	62 673	21%
MEL -Romanie en Bulgarije	37 392	37 392	37 392	13%
Приви АД	15 696	15 696	15 696	5%
ДФ КД Акции България	1 320	1 320	1 320	0%
Физическ лица	28 973	28 973	28 973	10%
Други юридически лица	515	515	515	0%
ТК Холд АД	5 551	5 551	5 551	2%
Общо	300 120	300 120	300 120	100%

Акционери, притежаващи над 5% от броя на акциите на Дружеството са „ТК Холд”, „Приви” АД, „Pandekts CO” –Кипър , N&A CO-Кипър , MEI_Romanie en Bulgarije .

„Випом” АД е акционерно дружество с 100% частно участие и е с предмет на дейност – производство на помпи, помпени агрегати и резервни части за тях.

Структура на управление :

„Випом” АД се управлява от съвет на директорите състоящ се от трима члена.:

Гошо Цанков Георгиев-председател и изпълнителен директор

Иван Петров Ревалски- заместник председател

Красимир Андреев Кръстев-член

Свързани лица

„Випом „АД част от икономически свързаната група на следните дружества:

„Випом”ООО Русия-Випом АД е 100% собственик на капитала;

Търговските взаимоотношения между „Випом” АД и дъщерното дружество от икономическата група са поставени на равноправна търговска основа и не са предоставени никакви преференции или облекчения на базата на това, че са свързани лица.

Информация, относно придобиването и притежаването акции на дружеството от членовете на Съвета на директорите

	Име	Брой акции	% от капитала
1	Гошо Цанков Георгиев-председател	13	0,004
2	Иван Петров Ревалски – член	0	0
3	Красимир Андреев Кръстев –член	0	0

Информация, относно участието на членовете на Съвета на директорите, като неограничено отговорни съдружници, участие в управлението и притежаването на 25 и повече на сто от капитала на други дружества:

Гошо Цанков Георгиев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Иван Петров Ревалски не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Красимир Андреев Кръстев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Численост и структура на персонала

Персоналът е човешкия фактор, който е основен елемент на производствения процес и се отличава от останалите по своите особености. Върху него влияят основно три фактора, които са важни за участието му в производствения процес, а именно: икономически, физиологически и психологически. Тези фактори са разностранни, но свързани помежду си. Анализът на персонала е важен елемент от общия икономически анализ и се състои от анализ на състоянието на персонала и анализ на използването на персонала. Състоянието на персонала се характеризира с неговата численост, разпределение по функционално участие в дейността на фирмата и по квалификация, движението му.

Числеността и движението на персонала във „Випом“ АД е видна от следната:

№ по ред	Персонал	Мярка	Година		Разлика „+“ „-“
			2010 год.	2009 год.	
1	Състав по среден списъчен брой в началото на годината	бр.	201	249	-48
2	Приети през годината	бр.	3	22	-19
3	Напуснали през годината	бр.	14	70	-56
4	Състав по среден списъчен брой в края на годината	бр.	190	201	

Списъчният състав в края на първото тримесечие на 2010 година е с 11 души по-малък от този в края на 2009г. Впечатление тук прави структурата на текуществото, приетите са с 19 души по-малко, а напусналите фирмата с 56 души по-малко в сравнение с 2009 година, което безспорно дава отражение както върху произведената стокова продукция, така и върху производителността на труда, свързан с квалификация и преквалификация на новите кадри. Фонд работна заплата и средномесечната работна заплата за първото тримесечие на 2010г са видни от:

Показатели	Мярка	"Випом" АД			
		01.01.- 31.03.2010г	01.01- 31.03.2009г	Разлика „+“ „-“	%
ФРЗ - ППП	лв.	249516	269543	-20027	-7,43
Ср.списъчен брой ППП	бр.	190	201	-11	-5,47
Ср.месечна РЗ	лв.	437	447	-10	-2,23

Намалената средномесечна работна заплата на „Випом” АД с 2.23% спрямо същия период на предходната година е в резултат от намаление производителността на труда на едно лице от ППР на базата на произведената в по-малко стокова продукция .

Ето защо като се елиминира фактора „цени” – намалението на средномесечната работна заплата е почти абсолютно, като се има предвид намаленото количество на произведената продукция.

Образователният ценз на персонала през първото тримесечие на 2010 година и същия период на 2009 година:

Место по ранг	Персонал	Число членове на персонал	Число членове на персонал
1	Висше образование	37	37
2	Средно образование	145	145
3	Основно образование	13	13
	Общо	195	195

Преглед на пазара

Структура на продажбите на вътрешен и външен пазар .

Направление на продажбите	03.2010г.	03.2009г.
Външен/вътрешен пазар		
Външен пазар	327	260
Вътрешен пазар	280	1634
общо	607	1894

Структурата на продажбите в процентно изражение за 2009г. и 2010г. е следната:

Направление на продажбите	03.2010г.	03.2009г.
Външен/вътрешен пазар		
Външен пазар – относителен дял	53.87	13.73
Вътрешен пазар – относителен дял	46.13	86.27

От горната таблица е видно , че износът и вътрешния пазар имат почти равномерно значение за продажбите за първото тримесечие на 2010г. През 2009 година вътрешния пазар заема по значителна част от реализираната продукция , а именно 86,27 % вътрешен пазар и 13,73 % износ . През отчетното тримесечие се реализира продукция за износ основно за Росгидромаш центр – Руска Федерация.

Клиенти на вътрешния пазар

Като цяло продуктовата номенклатура на „Випом „, АД е добре развита и се реализира , както за вътрешния така и за външния пазар. За първото тримесечие на 2010 година е реализирана продажба на продукция в размер на 607 хил. лв. в това число износ 327хил. лв. и приходи от продажба вътрешен пазар 280 хил.лв. Видно от ОПР и Баланса на Дружеството за първото тримесечие на 2010г е реализирана загуба в размер на 41 хил. лв.

С най – голям дял в реализацията на продукция на вътрешния пазар за 2010 година са следните фирми .

Мина Бели брег АД	7195 лв
Параходство БМФ	13770 лв
АЕЦ Козлодуй	11070 лв
Мини Марица изток Раднево	8040 лв
Транскомплект инженеринг ООД	6896 лв
Вланадале ООД	6940 лв
Феникс норд ЕООД	19501 лв
В и К Враца	9770 лв
Девен АД	8737 лв
Енерг.компания М Изток 3	42157 лв
Агромашина импекс София	12092 лв
ТЕЦ Бобов дол	19670 лв
Електра помпи ООД Варна	12730 лв
ИПО ООД София	4633 лв
Пластхим Тервел Е ИСО помпи	

Реализирана продукция по стойност и типове помпи на вътрешния пазар .

Артикул	Вътрешен Пазар 03.2010 г	Вътрешен Пазар 03. 2009 г.
Помпи	ОБЩО - лв	ОБЩО- лв
"ВИДА" /monoфазни /	2898	8044,00
		1358956,00
"Д"		
"М", "МТ", "МТР"	59020	24042,00
Серия "Е"	59440	45912,10
"ВП, ФВП	7337	5492,00
"Ш", "КШ"	12121	3621,00
"ФКС", "ФЕ", "ФС"		1928,00
"К", "КВ", "КВС"	13773	
"КС", "С"		15937,00
"КУЛ"		2772,00
"ЕГ"		3012,00
Вп фвп		43068,00
ЕМ	2328	
Ремонт	14788	13717,25
Ръчни помпи		95,00
Резервни части	100948	104448,69
Ел.двигатели	6930	
Отливки и други	72	3627,84
Всичко общо	280310	1634 672,88

Забележка: Посочените суми са без ДДС

По високата реализация за 2009г. до голяма степен се дължи на реализираните помпи от серията „Д“ за „Мини Марица Изток“ Раднево.

С най-голям дял в реализациите на вътрешния пазар за периода 01.01.2010г. до 31.03.2010г. са следните видове помпи:

Помпа тип „М“, „МТ“, „МТР“ – 59020 лв.

- Серия „Е“ – 59440 лв. и най-вече резервни части за помпи - 100948 лв.

Клиенти на фирмата на външния пазар за първо тримесечие на 2010 г. са:

1. Руска Федерация
2. Германия
3. Украина
4. Турция

Реализирана продукция на външния пазар по серия помпи и стойност в лв.

№	Серия помпи	м.03.2010г.	м.03.2009г.
1	Д,	96180	64075,92
2	МТР		63809,93
3	ВИДА	743	
4	М,МТ,МП,МС,МТР	20395	
5	ВП		
6	ВД	85713	17469,21
7	КВ, КВС		18224,14
8	Резервни части	69485	80661,29
9	други	54208	96482,37
Обща стойност на изнесената продукция (помпи, рез.части и отливка) – лв.		326724	260061,57

Възможности за реализиране продажби на вътрешния пазар през 2010г.

През 2010г. "ВИПОМ" АД разчита на следните основни потребители на продукцията му:

- "В и К" дружествата - тук усилията трябва да бъдат насочени в следните направления:

Участие в конкурси за възлагане на обществени поръчки;

Пряко договаряне;

Лични контакти със съответните длъжностни лица.

Увеличаване нивото на продажбите за енергопроизводителите, като АЕЦ-Козлодуй, ТЕЦ Марица изток 1,2,3, мините в Раднево, Перник, "Нефтохим-Лукойл" Бургас и др.

Масовия потребител.

Усилията свързани с повишаване нивото на продажбите, трябва да бъдат насочени предимно в следните направления:

- Поддържане и установяване на контакти с лица, отговарящи за доставката на помпи и помпено оборудване в съответните дружества, използващи такива;

- За целта е нужно да се планират и подготвят посещения в почти всички В и К – дружества, Мини Раднево, Енергопроизводителите и т.н.

- участие във всички процедури, организирани по силата на закона за обществените поръчки, както и участие като под-изпълнители в процедури. Във връзка с това търсене на начини за предлагане на по атрактивни тръжни условия.
- съкращаване на сроковете за производство и доставка на помпи, помпени агрегати и резервни части. Планиране и пускане на авансови поръчки за най – търсените стоки.

- повишаване на качеството и външния вид на предлаганите стоки.
- подържане на постоянна връзка с клиентите и получаване на обратна информация от тях, касаеща тяхната удовлетвореност от закупената стока и условията на закупуване.
- навременни отговори на отправените запитвания от съответните клиенти.
- реклама на произвежданата продукция, презентации и .т.н

a / достовчици в лева :

Кльокнер Метал Снаб АД Перник
Бимекс 92 ЕООД
Елпром Харманли АД
Метаком СЛЗ АД
Ремеко ООД
Сиад -България
Янивел ЕООД
ЕТ Такев – София
Петрол- АД София
Чезелектро –Плевен
Ангел Стойлов-96 София
Елпром ЗЕМ –АД София
ЕТ Кеш- Видин
Ником 65- Варна
Каолин – АД Сеново
Инсметал- ЕООД София
ИМЛТ- ЕАД
Бронз ЕООД Г. Оряховица

б/Доставчици валута :

ООО Гидромаш –Русия
 Сърбокварц – ДОО- Сърбия
 ЗАО Росгидромаш- център Русия

Анализ на конкурентната среда - дружества с подобен вид дейност , пазарен дял, предлагани продукти и услуги .

Променените структури на основните пазари от една страна и фокусиране на мощни маркетингови бюджети на мултинационалните компании към тях в бранша, оказват влияние върху производството на дружеството. Силната конкурентна среда, като ефект се отразява и върху дружеството.

Основни конкуренти на вътрешния пазар са : GRUNDFOS. KSB.EMU. WILO, PLEUGER, SAER, LOWARA и много други български фирми , които се явяват представители на тези и други западноевропейски фирми.

Характерна особеност на тези фирми е засилената активност и мобилност , предлагачи допълнителни услуги и големи търговски отстъпки

В областта на помпите с по-малка мощност все по – силно се чувства конкуренцията на китайски и италиански фирми.

За външния пазар , конкуренти се явяват всички западноевропейски фирми производители който присъстват и на вътрешния пазар , както и местни производители за Русия и Украина „Ливгидромаш „гр.Ливни , Кутаисский насосный завод , Ясногорски насосный завод и др.

Регистрационни, лицензионни и разрешителни режими .

Дружеството не е зависимо от доставчици и клиенти поради широката номенклатура на произвеждани изделия – 1000 типоразмера помпи , разпределени в 31 серии в различни варианти на приложение. Дружеството е сертифицирано от СЖС “България” по ИСО 9001, т.е. обхваната е цялостната дейност от проектирането на нови изделия до продажбата на произвежданата продукция. Разполагаме с единствената в страната оторизирана лаборатория за хидравлични помпи.

„Випом „АД е сертифицирано по ISO -9001 и притежава сертификат ISO -9001-2000, което е гаранция за осигуряване на високо качество на продукцията. През 2008 година са извършени и два периодични одита.

Проведен контролен одит на СУК на 28.10.2009 г с преминаване към новата версия на Стандарта – ISO 9001:2008. Одитът е успешен и е получен сертификат ISO9001:2008 с валидност до 5.5.2012г

Дружеството разполага с единствена акредитирана лаборатория в страната за хидравлични изпитания.

Дружеството притежава свидетелство за търговска марка помпи „ВИДА”. ” до 07.09.2015 година .

Финансови показатели на дружеството през последния отчетен период .

Показатели	03.2010 г.	03.2009 г.	Разлика
	Стойност	Стойност	Стойност
Дълготрайни активи /общо/	4245	4549	-304
Краткотрайни активи в т.ч.	4659	6222	-1563
Материални запаси	3125	3445	-320
Краткосрочни вземания	1331	2777	-1446
Парични средства	203	33	170
Обща сума на активите	8904	10804	-1900
Собствен капитал	7730	7573	157
Финансов езултат	-41	53	-94
Дългострочни пасиви	58	738	-680
Краткосрочни пасиви	1116	2493	-1377
Обща сума на пасивите	8904	10804	-1900

Приходи общо	654	1940	-1286
Приходи от продажби на продукция	607	1894	-1287
Разходи общо	(695)	(1887)	-1192
Разходи за материали	(405)	(1987)	-1582
Разходи за услуги	(75)	(71)	4
Разходи за амортизация	(67)	(46)	21
Разходи за заплати и осигуровки	(328)	(360)	-32
Други разходи	(19)	(304)	-285
Финансови разходи	(7)	(14)	7
Сума с корективен характер	(207)	-653	-446

В приходите от продажби на дружеството , които са на стойност 654 хил.лв. основен дял - 607 хил. лв. заемат приходите от продажби на готова продукция, а останалата част от приходите – 47 хил. лв. са от продажба на услуги и материали . Реализираните приходи от

продажби като цяло за 2010 са с 1286 хил.лв. по-малко през отчетния период сравнено със същия за 2009 година, които са в размер на 1940 хил.лв .

От данните е видно,че обемът на продажбите на продукция , материали и услуги през 2010 година е по-малък в сравнение с 2009 година. Дружеството приключва отчетния период на загуба в размер на 41 хил.лв.Основна причина за отчетената загуба е намаления обем продажби както на външния,така и на вътрешния пазар.Условно постоянните разходи – амортизации,разходи за външни услуги,работна заплата и осигуровки на повременно заплащане не могат да се покрият от печалбата на малката реализация на продукция.

Сумата на активите от 6222 хил. лв. са се намалили на 4659 хил.лв. с 1563 хил.лв. , по-малко запаси от материални ценности от предходния период ,които са отишли в незавършено производство за нови поръчки през 2010г.

През анализирания период общия капиталов ресурс възлиза на 8904хил.лв. От тях 7730 хил. лв.собствен капитал , 1174 хил.лв.привлечen капитал .

Собствения капитал е увеличен с 251 хил.лв. , в т.ч. от:

- намаление на капитал с 60 хил.лв.
- увеличаване с финансовия резултат от 2009г с 311 хил.лв.

През отчетния период има намаление на текущи пасиви, дължащи се на погасяване на задълженията към банки , доставчици и други институции .

Взаимоотношения с банки

Открити сметки –Интернешънъл Асет Банк АД – гр. Видин

Разплащателни сметки в лева , евро и долар.

Получени кредити

Банка / Кредитор	Валута	Лих. %	Падеж	Обезпечения/Гаранции
Асет банк Видин кредитна линия- 400 000лв	лев.	8%	14.03.2010	Ипотека на актив
Асет банк Видин- 200000лв	лев.	11%	20.08.2012	Ипотека на актив

Дружеството не е изпадало в просрочие при изплащане на главници и лихви по кредитите.

Инвестиции в активи за периода

През отчетния период дружеството инвестира в закупуване на следните активи:

Машини и оборудване - 12 х лв

Други - 6х лв

Общо инвестиирани средства - 18 х лв

Нови и усъвършенствани изделия и технологии

Разработените и внедрени в редовно производство нови и усъвършенствани изделия са съобразено с изискванията и потребностите на пазара . По -важните разработки за отчетния период са свързани с изискванията на конкретни пазари , както следва :

Усъвършенствани изделия :

Помпи в специално материално изпълнение .

- помпи тип 80МТ 60.3

- помпи агрегатни Д1250-65ЧУ/300Д65ЧУ/ за атомни централи

Нови изделия

Помпи серия 900Д 80Н , 350Д63К ЧУ ,700Д70К ЧУ-документация и изработка на опитен образец за ТЕЦ- ове в Казахстан.

Помпа 80МТ 60 К ЧУ – за износ за Росгидромаш - Русия за общо предназначение

За всички нови и усъвършенствани изделия е разработена и изпълнена необходимата технологична екипировка.

Описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправен емитентът през останалата част от финансовата година.

През 2010 година продължи тенденцията на неблагоприятни резултати за дружеството , които са свързани със зависимостта на голяма част от нашето производство от международните пазари.

Влияние на основните рискове и несигурностти. Тенденцията на спад, в резултат на глобалната икономическа криза, се задълбочава. Осезаемо намалените поръчки за произвежданата промишлена продукция дава различно отражение на финансовото състояние на предприятията от бранша . Това доведе до намаляване на възможностите от генериране на входящи парични потоци.

Рискови са възможните изменения в търсенето на произвежданата продукция и поради промени в ценовите равнища, качеството, надеждността и платежоспособността на потребителите, използваните технологии и организацията на производството. Основна задача пред ръководството на предприятията е увеличаване на рентабилността, запазване на съществуващите и привличане на нови клиенти с качествена и срочно доставена продукция. Тази мярка, успоредно със значителното намаляване на поръчките, се налага да бъде осъществена и със съответно оптимизиране на човешките ресурси.

Прогнозите на ръководството на Випом АД по отношение на очакваните продажби са силно повлияни от негативните близки перспективи за състоянието на икономиките на европейските държави и в частност на машиностроителния сектор.

Валутен риск

Дружеството реализира своята продукция, както на вътрешния така и на външния пазар, като голяма част от постъпленията са във валута. Съществен риск за формиране на отрицателни курсови разлики и генериране на загуби от тях са вземанията във валути, различни от евро и реализирани зад граница.. Относно вземанията в евро валутния риск е минимален, поради факта, че левът има фиксиран курс спрямо еврото. Евентуалните отрицателни разлики от промените на валутни курсове биха намалили финансовия резултат на дружеството, съответно и икономическите показатели. Ръководството следи стриктно валутните експозиции, осигурява ефективно управление на валутния риск и взема мерки за избягване на негативните последици от промени във валутните курсове.

Лихвен риск

При осъществяване на своята дейност дружеството ползва заеми, като при договориране на условията по тях ръководството се стреми да договори възможно най-изгодни условия и да минимизира лихвените рискове. Благоприятен ефект се получава от възможността за договаряне на приемливи лихвени равнища по привлечените ресурси и структурата на лихвените проценти, които съдържат постоянен и променлив компонент с предимствено тегло на постоянната величана, което минимизира вероятността от негативна промяна в движението на паричните потоци. Появата на нестабилност във финансовата система на страната като цяло е предпоставка за промяна в лихвените равнища. Дружеството обслужва задължението си към банката в срок и не е изпадало в просрочие в изплащане на главниците по кредитите и лихвите .

, „Випом „АД не е предоставило търговски заеми на други дружества

Ликвидност

Ръководството полага значителни усилия за поддържане на адекватна ликвидност за изплащане на текущите задължения. Дружеството обслужва регулярно своите задължения.

Пазарен риск.

Породен от колебанията в общите пазарни условия ,които зависят от общите колебания в икономиката като цяло. Той изразява несигурността на пазара като цяло и нееднаквата чувствителност на стойността на дружествата към промените на пазара.Инвеститорът не би могъл да влияе върху тях,но може да ги отчете и да се съобразява с тях.

Секторен риск

Поражда се от влиянието на технологичните промени в отрасъла върху доходите и паричните потоци, агресивността на мениджмънта, силната конкуренция на външни и вътрешни производители и други. Увеличаване на вноса на помпи с ниска продажна цена.

По отношение на дейността на "Випом." АД секторният риск е увеличен, тъй като с всяка изминална година се изостря конкурентната борба на пазара на помпи, възли и резервни части за помпи. Наред с традиционните европейски производители на пазара все по-активно през последните няколко години се намесват фирми от трети страни. Последните много агресивно налагат по-ниски цени в страните от Балканския полуостров, което допълнително усложнява ситуацията на този пазар.

Фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейност на дружеството, като за всяко дружество е важно да се възвърнат направените инвестиции.

Основният фирмени риск за "ВИПОМ" АД е свързан с възможни различия в търсенето и предлагането на нашата продукция, в предпочтенията на потребителите или в резултат на засилена конкуренция. Така рискът може да окаже отрицателно въздействие върху продажбите и съответно върху приходите на дружеството. Чрез анализ на основните фактори влияещи върху получаваните приходи дружеството може да намали влиянието на риска.

Перспективи и развитие

Разработване и внедряване в редово производство на нови и усъвършенствани изделия съобразени с изискванията на потребностите на пазара .

Във връзка с подържане високо качествено на произведената продукция се провеждат следните важни мероприятия :

Преакредитация на хидравлична изпитвателна лаборатория .

Преработка на процедурите от Системата за управление на качеството съобразено с новите изисквания и преминаване към ISO -9001:2008 г.

Събития които са настъпили след датата на финансовия отчет

Няма настъпили събития след датата на финансовия отчет

Представляващ :.....
Гошо Цанков Георгиев

