ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

НА

"ВИПОМ" АД - гр.Видин

ЗА

2011 година

ПРИЕТ С ПРОТОКОЛ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ ОТ 12.03.2012Г.

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ С РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ.33 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО И ИЗИСКВАНИЯТА НА ТЪРГОВСКИЯТ ЗАКОН

31 декември 2011г.

Обща информация:

Фирмено наименование:
„Випом"АД

Предмет на дейност:
Производство на помпи, помпени агрегати, мини- и микро ВЕЦ и резервни части

Директори:
Гошо Цанков Георгиев - Председател на СД и Изпълнителен директор
Иван Петров Ревалски – Член на СД
Красимир Андреев Кръстев – Член на СД

Регистриран офис:
гр.Видин, ул. «Цар Иван Асен II» № 9

Правен консултант:
адвокат Рени Христова Длъгнекова

Обслужваща банка:
Интернешънъл Асет Банк АД – София, клон Видин

Одитор:
„ЕЙЧ ЕЛ БИ България" ООД - гр. София

Отговорност на ръководството :

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика. Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите МСФО, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

С оглед обстоятелството, че „Випом" АД е публично дружество, отговорностите на ръководството са големи. Акциите на дружеството са публично предлагани и това задължава ръководството да изготвя проспекти за публичното предлагане на акциите и да спазва стриктно счетоводните и финансови изисквания.

Учредяване на дружеството

„Випом„ АД е акционерно дружество съгласно Търговския закон със седалище и адрес на управление както следва:

Гр. Видин 3700, ул." Цар Иван Асен" II № 9; тел./094/609025; факс /094/609021

„Випом"АД е вписано във Видински окръжен съд, фирменно дело 228/97г.том IV, пар.№ 127, ст.74 рег.1 по описа на Видински окръжен съд.

С решение №405/13.11.2002 г на Видинския окръжен съд „Випом" АД е вписано като публично дружество в регистъра на публичните дружества и други емитенти на ценни книжа, воден от ДКЦК на основание чл.18, ал.1 от ЗППЦК.

Описание на дейността

Предмет на дейността на "Випом" АД е производство на помпи, помпени агрегати, стационарни станции и комплектни обекти, търговска дейност в страната и чужбина.

Фирмата е с дългогодишен опит в своята дейност и се е наложила на нашия и чуждия пазар. Дейността на „Випом" АД включва производство на групи продукти, както следва: помпи, помпени агрегати, резервни части за тях и услуги по ремонт и възстановяване на изброените артикули.

Дружеството има традиционно добри позиции на пазарите в Русия, страни от ОНД – Казахстан, Украйна, Македония, Близкия Изток и Северна Африка и др.

Информация относно възнагражденията на управителните органи - Съвет на директорите със сключени договори за управление и контрол:

Към 31.12.2011г. начислените разходи за възнаграждения и осигуровки на членовете на Съвета на директорите по договори за управление и контрол възлизат на 59 хил. лева. В това възнаграждение са включени и осигуровките за периода. Възнаграждението на Изпълнителния директор е включено във възнаграждението на Съвета на директорите.

"Випом" АД е реализирало приходи от продажби на продукция в размер на 3670 хил. лева за дванадесетте месеца на 2011година.

През дванадесетте месеца на 2011 година дружеството отразява печалба от дейноста в размер на 18 хил. лева преди облагане с данъци.

Собственост и структура на управление

Към 31.12.2011 г. акционерният капитал е 299 120 лева, разпределен в 299 120 броя акции с номинална стойност 1 лев всяка една;

Разпределението на акционерния капитал към 31.12.2011 година е както следва:

№	Акционери	Брой акции	Относителен дял в %
1	Общо физически лица	29 797	9.9%
2	Общо юридически лица	269 323	90.1%
	ОБЩО Капитал	299 120	100.0%

Структура на основния капитал на дружеството за 2011 година .

Акционер	Разпределение на акционерния капитал			
	Брой акции	Стойност	Платени	Дял
"Pandects Company Limited"-Кипър	147 000	147 000	147 000	49%
"N&A Company Limited"-Кипър	62 673	62 673	62 673	21%
MEI - Romanie en Bulgarije	37 392	37 392	37 392	13%
"Приви" АД	15 696	15 696	15 696	5%
"ТК Холд" АД	5 551	5 551	5 551	2%
ДФ "КД Акции България"	861	861	861	0%
Други юридически лица	150	150	150	0%
Физически лица	29 797	29 797	29 797	10%
Общо	299 120	299 120	299 120	100%

Акционери, притежаващи над 5% от общия брой акции на Дружеството са "Pandects Company Limited" –Кипър, "N&A Company Limited" –Кипър, MEI - Romanie en Bulgarije - Холандия и "Приви" АД.

Структура на управление

„Випом" АД се управлява от Съвет на директорите, състоящ се от трима члена:
Гошо Цанков Георгиев - Председател СД и Изпълнителен директор;
Иван Петров Ревалски - заместник председател СД;
Красимир Андреев Кръстев - член на СД.

Структура на одитния комитет

Съгласно решение на Общото събрание на акционерите, проведено на 20.06.2011г., функциите на Одитен комитет се изпълняват от Съвета на директорите, както следва:
Иван Петров Ревалски - Председател на одитния комитет;
Гошо Цанков Георгиев - член на одитния комитет;
Красимир Андреев Кръстев - член на одитния комитет

Свързани лица

„Випом" АД притежава 100 % от капитала на „Випом"ООО – Москва, Русия.

Информация, относно придобиването и притежаването акции на дружеството от членовете на Съвета на директорите

	Име	Брой акции	% от капитала
1	Гошо Цанков Георгиев-председател	13	0,004
2	Иван Петров Ревалски – член	0	0
3	Красимир Андреев Кръстев –член	0	0

Информация относно участието на членовете на Съвета на директорите като неограничено отговорни съдружници, участие в управлението и притежаването на 25 и повече на сто от капитала на други дружества:

Гошо Цанков Георгиев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Иван Петров Ревалски не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Красимир Андреев Кръстев не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Извършени промени:

Собственият капитал на "Випом"АД не е променян през 2011г.

Свързани лица:

"Випом"АД е част от икономически свързана група с "Випом" ООО - Москва, Русия, като "Випом" АД е 100% собственик на капитала.

Търговските взаимоотношения между "Випом"АД и дъщерното дружество от икономическата група са поставени на равноправнаа търговска основа и не са предоставени никакви преференции или облекчения на базата на това, че са свързани лица.

Численост и структура на персонала

Списък на персонала по класове професии

Към 31.12.2011г.списъчният брой на персонала на дружеството е 207души.

НАИМЕНОВАНИЕ	Средносписъчен брой към 31.12.2011г.
Общо наети лица по трудово правоотношение, в т.ч.	207
ръководни служители	17
аналитични специалисти	20
приложни специалисти	24
квалифицирани производствени работници	68
помощен персонал	12
оператори на машини и транспортни средства	53
нискоквалифицирани работници	13

Образователният ценз на персонала през 2011г., сравнен с 2010г. е следният:

№	персонал		
		2011 г.	2010 г.
1	Висше образование-степен магистър	36	35
2	Средно образование	156	152
3	Основно образование	15	13

Промишлено-производствения персонал, разпределен по функционално участие в дейността и по квалификация е както следва:

№ по ред	Средносписъчен брой ППП	Мярка	Цялата година		Разлика „+" „-„
			2010 год.	2011 год.	
1	Административен персонал (ръководни кадри и специалисти)	бр.	59	55	-4
2	Помощен персонал	бр.	12	14	2
3	Работници - всичко	бр.	129	138	9
	в т.ч. - нормени	83	51	56	5
	- повременни	бр.	78	82	4
	Всичко средносписъчен брой ППП	**бр.**	**200**	**207**	7

От таблицата е видно, че е регистрирано увеличение на персонала на фирмата като цяло. То е в различна посока за работниците общо и административния персонал. Прави впечатлинение, че административния персонал намалява, а работниците се увеличават. Разпределението при нормените и повременни работници е в положителна насока - нормените се увеличават с 5 души, а повременните се с 4 души. Това обуславя и увеличението обема на произведената продукция в натурални показатели. Увеличението на нормените работници доведе до намаляване производителността на труда на база произведена стокова продукция в стойностно изражение.

При отчетената структура на персонала за 2011 година прави впечатление, че повременните работници са с 26 души повече от нормените, а допълнителното снижение на себестойността в частта на непреките разходи – изисква точно обратното.

Може да се очаква намаление на непреките разходи от намаляването на административния персонал.

Фонд работна заплата и средномесечната работна заплата за цялата 2011 г. са видни от:

Показатели	Мярка	"Випом" АД			
		2010 год.	2011 год.	Разлика „+" „-„	
				лв/бр.	%
ФРЗ - ППП	лв.	1038853	1131581	92728	8.93
Ср.списъчен брой ППП	бр.	200	207	7	3.50
Ср.месечна РЗ	лв.	432.86	455.55	22.69	5.24

За „Випом" АД, въпреки че е произведена по-малко стокова продукция без стойността на кооперираните изделия за 566 064 лв. или 13,87% е отчетена по-висока производителност на труда на едно лице ППП с 12,54% (на база вложено нормовреме за изработка), то средномесечната работна заплата е увеличена с 22,69 лв или 5,24%. Това се дължи предимно на увеличението на трудовите възнаграждения във връзка с увеличението на средната работна заплата в страната.

Като се елиминира фактора „цени" – увеличението на средномесечната работна заплата е почти абсолютно, въпреки увеличеното количество на произведената продукция от 230 бр. помпи и 4 бр.ремонти повече в сравнение с предходния период независимо от

асортиментната структура и увеличената производителност на труда на база вложено време за изпълнение с 12,54%.

Преглед на пазара. Структура на продажбите на вътрешен и външен пазар

Направление на продажбите Външен/вътрешен пазар	12.2011 г.	12.2010 г.
Външен пазар	2636	3824
Вътрешен пазар	1034	1133
Общо	**3670**	**4957**

Справка за относителния дял на реализираната през разглеждания период продукция
(с натрупване)

Направление на продажбите Външен/вътрешен пазар	12.2011г.	12.2010г.
Външен пазар – относителен дял	72	77
Вътрешен пазар – относителен дял	28	23

От горната таблица е видно, че износът е решаващ за формиране на постъпленията от продажба на фирмата за предходната година .

Кратък преглед на пазара по серии помпи и стойност през 2011година, сравнена с 2010 година.

Вътрешен пазар

Продуктовата номенклатура на „Випом" АД е добре развита и се реализира, както на вътрешния пазар, така и на външния пазар.

Сравнение на реализираните обеми на вътрешния пазар за 2011г. и 2010г. по типове помпи:

Помпи, тип	Вътрешен Пазар 2010г, ОБЩО, лв.	Вътрешен Пазар 2011г., ОБЩО, лв.
"ВИДА" /монофазни/, ръчни п-пи	23665	25554
"Д"	78947	249193
"М", " МТР", "МП", "МС"	170102	111520
Серия "Е" "ЕМ""Е-ISO""ЧУ"	239805	151254
"ПВ"	32916	16600
"Ш", "КШ"	43586	22997
"ФКС" „ФЕ"	2379	5131
"К", "КВ", "КВС"	17139	16900
"КС", "С"	2406	22165
"КУЛ"	43308	11625
"ЕГ"	2992	2270
"ВП"	14650	31250
Ремонт	76500	47106
Всичко помпи:	748393	713565
Резервни части ,ел.двигатели и др.	385216	320517
Всичко общо	**1 133 608**	**1 034 082**

Разпределението на реализацията на вътрешен пазар по серии помпи в процентно изражение е следното:

Помпи ,тип	Вътрешен Пазар 2010г, ОБЩО,лв,	Вътрешен Пазар 2011г., ОБЩО,лв,
"ВИДА"/монофазни , ръчни п-пи	2,08%	2,47
"Д"	6,96%	24,09%
"М", " МТР", "МП", "МС"	15,00%	10,78%
Серия "Е" "ЕМ""Е-ISO""ЧУ"	21,00%	14,62%
"ПВ"	2,90%	1,60%
"Ш", "КШ"	3,84%	2,22%
"ФКС" „ФЕ"	0,21%	0,49%
"К", "КВ", "КВС"	1,51%	1,63%
"КС", "С"	0,21%	2,14%
"Е-КУЛ"	3,82%	1,12%
"ЕГ"	0,26%	0,22%
"ВП"	1,29%	3,02%
Ремонт	6,75%	4,56%
Всичко помпи:	66,02%	69,01%
Резервни части, ел.двигатели и др.	33,98%	30,99%
Всичко общо	**100%**	**100%**

Сравнителна Таблица по количества продадени помпи 2010-2011г.

Помпи, тип	Вътрешен пазар 2010г.	Вътрешен пазар 2011г.
	к-во, бр.	к-во, бр.
"ВИДА" / монофазни /	93	98
"Д"	6	18
"М", " МТР", "МП", "МС"	24	23
Серия "Е", "ЕМ""Е-ISO""ЧУ"	195	92
"ПВ"	6	3
"Ш", "КШ"	24	12
"ФКС" „ФЕ"	2	4
"К", "КВ", "КВС"	4	3
"КС", "С"	1	9
"КУЛ	10	4
"ЕГ"	2	2
"ВП"	16	26
Ремонт	25	27

Ръчни помпи	4	
Други	9	
Всичко	**421**	**321**

С най- голям дял в реализацията на вътрешния пазар са следните фирми:

Основни клиенти - 2011г.

№	КЛИЕНТ	РЕАЛИЗАЦИЯ 2011г.
		лв. без ДДС
1.	ТЕЦ Марица Изток 2	334 491
2.	"Геотрейдинг" ООД	74 890
3.	„Елаците Мед" АД	59 895
4.	„Контур Глобал" АД	48 724
5.	„В и К" ООД - Бургас	47 923
6.	„Стомана Индъстри" АД	45 062
7.	„В и К" ООД - Петрич	27 403
8.	„В и К" ООД - София	26 992
9.	„Агромашина – София" АД	25 338
10.	„Енемона Гълъбово" АД	25 256
11.	„Аспен Маритайм"	20 219
12.	„Хидро Енержи" ООД	20 039
13.	„Енел Марица Изток3"АД	19 314
	Общо:	**775 546**

От изнесената информация относно реализацията на продукция на Дружеството на вътрешния пазар е видно следното:

- Продажбите през 2011г са намалели в сравнение с продажбите през 2010г. с около 10%.
- По-големите продажби през 2011г., както и през 2010г. са осъществени с крупни клиенти като „Елаците - Мед" АД, "Контур Глобал" АД (бившо "Енел Марица Изток 3" АД), "Стомана Индъстри" АД, „Геотрейдинг" ООД, „ТЕЦ Марица Изток 2" ЕАД и др.
- основни клиенти на Дружеството остават големите енергийни и минодобивни предприятия и тези от системата на водоснабдяването и канализацията;
- Като типове помпи през 2011г. няма продадена нито една корабна помпа- „К".
- намаляла е продажбата на помпите тип „Е" и „ЕМ", която е по-голяма през 2010 г. поради поръчка от фирма „Вланадале" ООД (предназначени за износ за Северна Африка) и спечелена обществената поръчка за „Топлофикация София" АД;
- увеличават се продажбите на помпите тип „Д", „КУЛ" и „ВП" през 2011г., т.е. помпи които не се правят масово от конкурентни на „ВИПОМ" АД фирми;
- поръчките на масовия клиент основно са за резервни части на експлоатирани в момента помпи, произведени от Дружеството или ремонт на стари помпи, дължащо се на намаляващата платежеспособност - резултат от финансовата и икономическа криза.

Външен пазар

Реализираната продукция на външния пазар в стойностно изражение през 2011г., разпределена по типове помпи е следната:

Изделие-тип	2011г.х. лв	2010г.х лв
Помпи от серии Д, ВД, НДВ	1 769	1 885
Помпи от серии МТР, МП, МС	313	396
Помпи от серии К, КВ, КВС	20	35
Помпи от серииШ, КШ	2	
Помпи от серии Е, КЕМ	86	85
Помпи от серии ФЕ, ЧУ	26	
Помпи от серии ВД		326
Помпи от серии НДВ		212
Помпи от серии ЦНС		271
Рез части	342	316
Отливки	78	
Други		298
общо	**2 636**	**3 824**

Процентното разпределение на стойността на реализираната на външния пазар продукция е следното:

Изделие-тип	**2011г.**	**2010г.**
Помпи от серии Д,ВД,НДВ	67,10%	49,29%
Помпи от серии МТП,МП,МС	11,87%	10,36%
Помпи от серии К,КВ,КВС	0,76%	0,92%
Помпи от серииШ,КШ	0,08%	
Помпи от серии Е,КЕМ	3,26%	2,22%
Помпи от серии ФЕ,ЧУ	0,99%	
Помпи от серии ВД		8,53%
Помпи от серии НДВ		5,54%
Помпи от серии ЦНС		7,09%
Рез части	12,97%	8,26%
Отливки	2,96%	
Други		7,79%

Изнесени количества по основни типове помпи:

№	Помпи тип	2010г.	2011г.
1	Д, ВД, НДВ	436	404
2	МТР, ЦНС	55	14
3	E-ISO, КЕМ, Е	41	26

Общо през годината са направени 29 експедиции, като от тях 22 са на продукция, предназначена за Руската Федерация и 7 - за други клиенти.

Дейността по продажбите в Руската Федерация се осъществява основно чрез фирма ООО "Гидромаш" - гр.Орел, която заедно с "Випом" ООО са основни представители на Дружеството за този регион. В последно време се наблюдава тенденция на желание за директно договаряне от страна на големи руски фирми, между които и ОАО "Сургутнефтегаз", което би могло да допринесе за увеличаване на икономическата ефективност от износа.

През 2011година Дружеството не успя да реализира продукция на пазарите в Северна Африка и Близкия изток, на които в предишни години имаше добри позиции. Изпратени са оферти по запитвания от Египет, Алжир, Тунис, ОАЕ, но към настоящия момент няма

финализирани такива със сключени договори за доставка.
Наблюдава се тенденция за увеличаване на интереса и запитванията за помпи и помпено оборудване от фирми от Казахстан, Киргизия, Азърбайджан, Беларус, Украйна, Литва, Естония, Германия, Холандия и Пакистан, на които пазари през годините Дружеството има реализирани сделки.

Основни клиенти на външния пазар
На първо място, това са дългогодишни клиенти от Руската Федерация, а именно ООО "Гидромаш" - гр. Орел, ООО Група компании "Гранд ресурс" - Екатеринбург и др.
От страните от Европейския съюз по-големи клиенти на дружеството са "Новаексим" - Испания, "ASM" - Германия, а от страните извън Европейския съюз - "Казцинк Ремсервиз" - Казахстан, "Еквивес Сервиз" - Украйна, "Ваксан Макина" - Турция и др.
Разпределението на износа по дестинации (страни):

Износ по страни през 2011г.		
№	Страна	Сума, лв
1.	Германия	20 665,30
2.	Македония	8 347,48
3.	Украйна	27 725,85
4.	Естония	4 821,12
5.	Русия	2 574 508,67
ОБЩО:		**2 636 068,42**

От изнесените данни за външния пазар на Дружеството е видно, че през 2011 година фирмата е реализирала продукция с около 200 хил. лева повече от 2010 година, която се смята за годината с най-ниска реализация през последните пет години (годината, характеризираща се със световната финансова криза и икономическа рецесия). Но в сравнение с 2010 година, реализацията е с 1 180 хил. лв по-малко, т.е има чувствителен спад.

Намалял е и броят на страните извън Русия, в които ефективно изнасяме оборудване. През годините 2008 г. до 2010 г. техният брой е бил средно 7 или 8 на година – основно Украйна, Германия, Казахстан, Косово, Македония, Египет, Литва, Азърбайджан, като реализираната продукция през 2008 г. е била 16% от стойността на целия износ, през 2009 г. е била 3% , през 2010 г. - 36% . През 2011 година броя на страните без Русия са 4 (Украйна, Македония, Германия и Естония), като заемат 2% от общия износ.

Основната част от продукцията за износ - на стойност 2 574 508,67 лв или 98% от общия му обем, е реализирана чрез дългогодишния партньор на Дружеството - ООО "Гидромаш" - Русия. За този пазар основно се изнасят помпи от типовете „Д", „ВД", "НДВ", „МТР" и "Е", които намират приложение в комуналното стопанство, нефто-добивната и нефтопреработвателната промишленост, както и резервни части за тези типове помпи.
И през отчетната година продължи тенденцията на увеличаване на поръчките за помпи в стоманено изпълнение и от неръждаема стомана, предназначени за експлоатация в ядрени електроцентрали.

<u>Предстоящи поръчки за изпълнение</u>
Дружеството има сключени договори за 2012 година със следните клиенти:
<u>Външен пазар</u>
- Гидромаш Русия – договор със срок до 31.12.2012 г. на стойност 3 000 хил. евро;
- "GFC" - Хомс, Сирия - договор със срок 31.06.2012 г. на стойност 108 хил. евро.

Вътрешен пазар:

- В и К ООД - Видин - договор със срок на изпълнение 30.06.2012 г. на стойност 50 хил. лв;
- В и К ООД - Плевен - договор със срок на изпълнение 30.06.2012 г. на стойност 20 хил. лв;
- В и К ООД - София - договор със срок на изпълнение 30.06.2012 г на стойност 30 хил. лв.

През 2011 г. Дружеството, в състава на ДЗЗД "Български електро помпен консорциум 2" (в съдружие с "Елпром-ЗЕМ" АД) с решение на Възложителя беше определено за изпълнител по процедура за възлагане на обществена поръчка за доставка на помпени агрегати за "Мини Марица Изток" ЕАД на обща стойност около 2 500 хил. лв, по която все още тече процедура на обжалване от страна на отстранен участник срещу решение на Комисията за защита на конкуренцията, оставящо в сила решението на Възложителя. Към момента на приемането на настоящия доклад от Съвета на директорите, решението на КЗК е потвърдено с определение на 3-членен състав на Висшия административен съд.

Доставчици на дружеството през 2011г.са:

- от страната:

"ЧЕЗ Електро България" АД
"Петрол" АД
"Сиад България" ЕООД
"Елпром Хармали" АД
"Институт по металолеене" ЕАД
"Бимекс 92" ЕООД
"Ником 65" ЕООД
"Елпром ЗЕМ" АД
"Бип Трейд" ЕООД
"Макланд" ЕАД София
"Феникс Норд" ЕООД
"Янивел" ЕООД
"Вида Метал" ЕООД
"Метаком СЛЗ Инвест" АД и др.

- от чужбина:

"Сърбокварц" ООД -Сърбия
ООО "Гидромаш" – Руска Федерация

Взаимоотношения с банки

Дружеството има открити сметки в "Интернешънъл Асет Банк" АД - клон Видин в лева, евро и щатски долари.

През 2011 г. "Випом" АД обслужва следните **кредити**:

Кредитор	Тип кредит	Валута	Сума	Лихвен %	Падеж	Обезпечение
ИА Банк АД - клон Видин	кредитна линия за оборотни средства	лв.	400 000	8%	14.03.2014	ипотека на актив
ИА Банк АД - клон Видин	инвестиционен кредит	лв.	250 000	8%	01.09.2015	ипотека на актив
ИА Банк АД - клон Видин	валутен кредит	евро	26 000	10%	02.11.2012	залог на ДМА и продукция

Дружеството редовно обслужва главницата и лихвите по кредитите и не е изпадало в просрочие.

Инвестиции в активи.

През 2011г. дружеството е закупило основни средства в размер на 127 хил. лв.

Вид актив	Стойност
Машини	121 573
Стопански инвентар	5 193

Финансови резултати и анализ на дейността.

Показатели

№	Показатели	2011 г.	2010 г.	Разлика	
		Стойност	Стойност	Стойност	%
1	Дълготрайни активи /общо/	4 031	4 119	(88)	-2%
2	Краткотрайни активи в т.ч.	5 278	5 382	(104)	-2%
3	Материални запаси	2 733	2 521	212	8%
4	Краткосрочни вземания	2 519	2 850	(331)	-12%
5	Парични средства	26	11	15	136%
6	Обща сума на активите	9 309	9 501	(192)	-2%
7	Собствен капитал	8 096	8 082	14	0%
8	Финансов резултат	14	369	(355)	-96%
9	Дългосрочни пасиви	262	315	(53)	-17%
10	Краткосрочни пасиви	951	1 104	(153)	-14%
11	Обща сума на пасивите	1 213	1 419	(206)	-15%
12	Приходи общо	3 884	5 195	(1 311)	-25%
13	Приходи от продажби	3 844	5 130	(1 286)	-25%
14	Разходи общо	3 866	4 776	(910)	-19%

Всички сделки, извършени през 2011 година имат обичаен за „Випом" АД характер.

Формираният и оповестен финансов резултат от дейността на „Випом" АД е печалба в размер на 14 хил. лева.

Спрямо предходната година печалбата е намаляла драстично. Намалението на печалбата е в следствие от спада в приходите от дейността.

В приходите от продажби на дружеството, който са на стойност 3844 хил.лв. основен дял - 3670 хил. лв. заемат приходите от продажби на готова продукция, а останалата част от приходите – 174 хил. лв. са от продажба на услуги и материали. Реализираните приходи от продажби като цяло за 2011 г. са с 1286 хил. лв. по-малко през отчетния период сравнено със същия за 2010 г. Разходите за обичайна дейност през текущия 3866 хил. лв. сравнено с предходния период 4776 хил.лв., са с 910 хил.лв. по-малко.

От данните е видно, че обемът на продажбите на подукция, материали и услуги през 2011 година е намалял в сравнение с 2010 година с 1286 хил. лв., печалбата през 2011 г. е намаляла в сравнение с тази през 2010 г. с 355 хил.лв. Сумата на активите от 9501 хил. лв. за 2010 г. е намаляла на 9309 хил. лв. – 2011 г. с 192 хил.лв.

През анализирания период общия капиталов ресурс възлиза на 9309 хил.лв. От тях 8096 хил. лв. собствен капитал, 1213 хил. лв. привлечен капитал.

Текущите пасиви през отчетния период възлизат на 951 хил. лв., сравнени с предходната година, същите възлизат на сума 1104 хил. лв. или със 153 хил. лв. по-

малко от предходния период.

През отчетния период има намаление на текущи пасиви, което се дължи на намалението на задълженията към банки, доставчици и други институции.

Коефициенти

№	Коефициенти	2011 г.	2010 г.	Разлика	
		Стойност	Стойност	Стойност	%
	Рентабилност:				
1	На собствения капитал	0,00	0,05	(0,04)	-96%
2	На активите	0,00	0,04	(0,04)	-96%
3	На пасивите	0,01	0,26	(0,25)	-96%
4	На приходите от продажби	0,00	0,07	(0,07)	-95%
	Ефективност:				
5	На разходите	1,00	1,09	(0,08)	-8%
6	На приходите	1,00	0,92	0,08	8%
	Ликвидност:				
7	Обща ликвидност	5,55	4,88	0,67	14%
8	Бърза ликвидност	2,68	2,59	0,08	3%
9	Незабавна ликвидност	0,03	0,01	0,02	174%
10	Абсолютна ликвидност	0,03	0,01	0,02	174%
	Финансова автономност:				
11	Финансова автономност	6,67	5,70	0,98	17%
12	Задлъжнялост	0,15	0,18	(0,03)	-15%

Изготвеният доклад на дружеството за 2011 година, включва: финансово икономическите резултати от собствената дейност на „Випом" АД.

Всички сделки на Дружеството са отразени в отчета, завършващ на 31.12.2011 г. и са надлежно оповестени.

„Випом" АД не е публикувал прогнози за очаквани резултати и настоящият доклад е коментар и анализ на окончателни финансови резултати.

Показателите за рентабилност са количествени характеристики на ефективността на приходите от продажби, на собствения капитал, на реалните активи и пасиви на дружеството. Тяхната положителна стойност показва темповете на възвръщаемост на капитала.

Показателите за ефективност са количествени характеристики на съотношението между приходите и разходите на дружеството. Основните фактори, които влияят върху промяната им е изменение в структурата на приходите и разходите.

От съществено значение за анализ и оценка на дейността на дружеството през отчетния период са и показателите за ликвидност. Те представляват количествена характеристика на способността на предприятието да посреща текущите си задължения през следващия отчетен период с достатъчна сигурност.

<u>Възможности за реализиране продажби на пазара през 2012г.</u>
<u>Анализ на конкурентната среда.</u>

„ВИПОМ" АД е един от основните доставчици на българския пазар на широка гама от помпи, помпени модули и станции и резервни части за тях.

Дружеството формира своята политика по качество в съответствие с изискванията на ISO 9001:2008, което е гарант за качеството на крайните изделия.

Факторите, които затрудниха дейността от началото на годината и оказват влияние през дванадесетте месеца на 2011 година - задълбочаването на икономическата криза в света и в България, влошиха допълнително бизнес-климата. Това доведе до свиване на вътрешния и

външния пазар. Увеличената междуфирмената задлъжнялост наруши нормалния ритъм на паричните потоци. Намаляването на потребителската способност на хората се отрази негативно на реализацията на изделията за промишлеността.
Пазарът на помпи и помпени агрегати в страната се характеризира с висока степен на конкуренция, като непрекъснато се увеличава броят на чуждестранните компании, предлагащи продукти с много високо качество. Основни конкуренти на вътрешния пазар са: GRUNDFOS, KSB, WILO SE, SAER, LOWARA и много други. От друга страна масовото навлизане на аналогични изделия от Китай на много ниски цени също оказва влияние върху тенденциите на външния и вътрешния пазар.
На външния пазар конкуренти на Дружеството се явяват всички западноевропейски фирми-производители, които присъстват и на вътрешния пазар, както и местни производители от Русия и Украйна - „Ливгидромаш", "Катайсский насосный завод", "Ясногорски насосный завод" и др.
Други фактори, определящи дейността на Дружеството през 2011 г. са постоянният натиск на пазара за работа в условия на отложено или разсрочено плащане, както и колебанието на цените на някои основни материали.

Регистрационни, лицензионни и разрешителни режими

Випом" АД произвежда широка номенклатура на изделия - над 1000 типоразмера помпи, разпределени в 31 серии в различни варианти на приложение.
Дружеството има въведена система на управление на качеството ISO 9001:2008, като е обхваната цялостната дейност - от проектирането на нови изделия до продажбата на произвежданата продукция и притежава Сертификат с валидност до 05.05.2012 г., издаден от SGS-България
Дружеството разполага с единствената в страната акредитирана от Българската служба за акредитация Лаборатория за хидравлични изпитвания.
"Випом" АД притежава Свидетелство за регистрирана търговска марка „ВИДА" със срок на валидност до 07.09.2015 г.

Нови и усъвършенствани изделия и технологии

Перспективния план на "Випом" АД за 2012 година включва разработване и внедряване на нови и усъвършенствани изделия, съобразени с конкретни изисквания и потребности на пазарите, на които Дружеството активно присъства.

Усъвършенствани изделия:

На основание възложени поръчки са произведени или са в етап на производство следните помпи:
- помпа 11МТР32.4А-ЧУ -от неръждаема стомана за АЕЦ;
- помпа 900Д60 - 6 броя - за експлоатация в АЕЦ;
- помпа Е/150-400-ЧУ-Н - за транспортиране на нефтопродукти;
- помпи 25Е50ЧУ, 50Е20ЧУ, 100Е32ЧУ.
- помпа 220Д55-НІОТ

Нови изделия:

В етап на разработване на техническа документация се намират следните изделия:
- помпа Е/32-250ЧУ;
- помпа 44Д112;
- помпен агрегат КЕМ/40-125;
- помпен агрегат КЕМ /50-125.
- помпи 140Д40ЧУ и 140Д70ЧУ

За всички нови и усъвършенствани изделия се разработват технологии и технологични докоментации и се изпълнява необходимата технологична екипировка.

Описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправен емитентът през останалата част от финансовата година.

В хода на обичайната си стопанска дейност Дружеството може да бъде изложено на различни рискове, най-важните от които са:

Валутен риск

Дружеството реализира своята продукция както на вътрешния, така и на външния пазар, като голяма част от постъпленията са във валута, предимно в евро. Съществува риск за формиране на отрицателни курсови разлики и генериране на загуби от вземанията във валути, различни от евро и реализирани зад граница. За целта ръководството предоговори с клиентите преминаване на разплащанията в евро. За разглеждания период сделките в щатски долари представляват минимална част от търговския оборот на Дружеството.

Относно вземанията в евро валутния риск е минимален, поради факта, че левът има фиксиран курс спрямо еврото. Евентуалните отрицателни разлики от промените на валутни курсове биха намалили финансовия резултат на Дружеството, съответно и икономическите показатели. Ръководството следи стриктно валутните експозиции, осигурява ефективно управление на валутния риск и взема мерки за избягване на негативните последици от промени във валутните курсове.

Лихвен риск

При осъществяване на своята дейност Дружеството ползва заеми, като при договориране на условията по тях ръководството се стреми да договори възможно най-изгодни условия и да минимизира лихвените рискове. Благоприятен ефект се получава от възможността за договаряне на приемливи лихвени равнища по привлечените ресурси и структурата на лихвените проценти, които съдържат постоянен и променлив компонент с предимствено тегло на постоянната величина, което минимизира вероятността от негативна промяна в движението на паричните потоци. Появата на нестабилност във финансовата система на страната като цяло е предпоставка за промяна в лихвените равнища.

Дружеството обслужва задълженията си към банките в срок и не е изпадало в просрочие при изплащане на главниците и лихвите по предоставените кредити.

През отчетния период „Випом „АД не е предоставяло търговски заеми на други дружества.

Ликвидност

Ръководството полага значителни усилия за поддържане на адекватна ликвидност за изплащане на текущите задължения. Дружеството обслужва регулярно своите задължения.

Пазарен риск.

Породен е от колебанията в общите пазарни условия, които зависят от колебанията в икономиката като цяло. Той изразява несигурността на пазара като цяло и не еднаквата чувствителност на стойността на Дружествата към промените на пазара. Инвеститорът не би могъл да влияе върху тях, но може да ги отчете и да се съобразява с тях.

Секторен риск

Поражда се от влиянието на технологичните промени в отрасъла върху доходите и паричните потоци, агресивността на мениджмънта, силната конкуренция на външни и вътрешни производители и други, между които и увеличаване вноса на помпи с ниска продажна цена.

По отношение дейността на "Випом" АД секторният риск е увеличен, тъй като с всяка изминала година се изострят конкурентната борба на пазара на помпи, възли и резервни части за тях. Наред с традиционните европейски производители на пазара все по-активно през последните няколко години се намесват фирми от трети страни. Последните много агресивно налагат по-ниски цени в страните от Балканския полуостров, което допълнително усложнява ситуацията на този пазар.

Фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейност на Дружеството, като е важно да се възвърнат направените инвестиции.

Основният фирмен риск за "Випом" АД е свързан с възможни различия в търсенето и предлагането на продукцията, в предпочитанията на потребителите или в резултат на засилената конкуренция. Така рискът може да окаже отрицателно въздействие върху продажбите и съответно върху приходите на дружеството. Чрез анализ на основните фактори, влияещи върху получаваните приходи, Дружеството се стреми да намали влиянието на риска.

Перспективи и развитие

Съветът на директорите провежда политика на поддържане на високо качество на произвежданата продукция с цел осигуряване на пазари и увеличаване обема на продажбите. Едновременно с това се залага на разработване и внедряване в редовно производство на нови и усъвършенствувани изделия, които да са съобразени с изискванията на потребителите.

Неопределеността и бързите промени на обкръжаващата среда, засилващата се конкуренция и стремежът на фирмата към по - висока ефективност, налага пред ръководството на "Випом" АД, своевременно анализиране на сегашното състояние на бизнеса в отрасъла и предначертаване на основните цели и задачи, и в резултат - изграждане на фирмената мисия съобразно условията на бизнес-средата.

Стремежът на ръководството на Дружеството е анализиране, обобщаване на информацията от базисната година и очертаване на бъдещите тенденции за развитие на бизнеса, свързани с разширяване на фирмения пазарен дял, повишаване качеството на предлаганата услуга, подобряване на фирмената култура и персонал, реализиране на печалба.

Ръководството на Дружеството предприема следните стъпки за бъдещо развитие:

- анализ на пазарното положение на Дружеството, финансовите данни от дейността и основните рискове;
- предначертаване границите на фирмената дейност и усъвършенстване на конкурентна стратегия на развитие;
- оптимизация на структурата и персонала на Дружеството, с които Дружеството възнамерява да реализира бъдещите си фирмени цели.

Информация за сключени големи сделки между свързани лица по смисъла на параграф 1 , т.6 от ДР на Закона за счетоводството.

През наблюдавания период сделки между свързани лица не са осъществявани.

Няма придобиване и прехвърляне на акции от членовете на Съвета на директорите през отчетния период.

Събития, които са настъпили след датата на финансовия отчет.

Няма настъпили събития след датата на финансовия отчет.

Изпълнителен директор: .....

Гошо Георгиев

„ВИПОМ" АД ВИДИН